

prensa

ENERGETICA

Año 21 - Número 4 - Octubre/Noviembre 2023- CABA, Argentina

TODO EL OFF THE RECORD

ESCENARIO POST ELECTORAL

EL DÍA DESPUÉS

El ritmo de expansión en Vaca Muerta está marcado por la incertidumbre política y regulatoria luego de las elecciones.

El segundo tramo del GPNK, la reversión del Gasoducto Norte y el mercado de exportación.

LAS EMPRESAS
EN AOG 2023

NO CONVENCIONALES:
RESERVAS EN ALZA

CLAVES: ACCESO A DIVISAS
Y CONTRATOS A LARGO PLAZO

ARGENTINA GASTARIA U\$S 16
MIL MILLONES SIN VACA MUERTA

MINERIA: ALERTA POR FALTA
DE INGENIEROS

HIDROGENO: 5 MILLONES
DE TN PARA 2050



**MÁS DE 100 AÑOS INVIRTIENDO
EN EL DESARROLLO DE LA
ENERGÍA EN EL PAÍS.**



NUEVO BOTÍN

ANDINO

waterproof



NEW FLEX
TRASLUCIDO



WWW.KAMET.COM.AR



KAMET
CALZADO de SEGURIDAD

ALTAR UCO

VINOS DE QUIETUD



•
BUSCAMOS
LO **EXTRAORDINARIO**
EN LO ORDINARIO.

Altar Uco es un proyecto permanente y una búsqueda constante en pos de lograr expresiones cada vez más puras y delicadas del terruño, un concepto que incluye no solo el lugar en el que nacen las uvas, sino también la interpretación que hace el hombre de ese punto preciso del mundo.

UNA CONCEPCIÓN DEL VINO.

Conocé más en altaruco.com



Prohibida la venta a menores de 18 años



Energía que impulsa a la industria

Producimos petróleo, gas, combustibles y lubricantes para la industria y el cliente final. Generamos energía eléctrica a través de fuentes renovables y tradicionales.

DESDE HACE 25 AÑOS, INVERTIMOS, TRABAJAMOS Y CRECEMOS EN EL PAÍS Y LA REGIÓN.

PAN-ENERGY.COM

**Pan American
ENERGY**

**EDITOR RESPONSABLE
Y DIRECCIÓN PERIODÍSTICA:**

Daniel Barneda

danielbarneda@prensa-energetica.com

GERENCIA COMERCIAL:

Gastón Salip

gastonsalip@prensa-energetica.com

Diseño y Diagramación:

Diego Yankelevich


diegoyankelevich@gmail.com

Editado en Buenos Aires,
República Argentina.
Miralla 626- PB 4, (CP 1440),
teléfax: 4644- 4311, 15-5463-8782

Registro de la propiedad
intelectual en trámite.

Las notas firmadas no necesariamente
reflejan la opinión del editor.

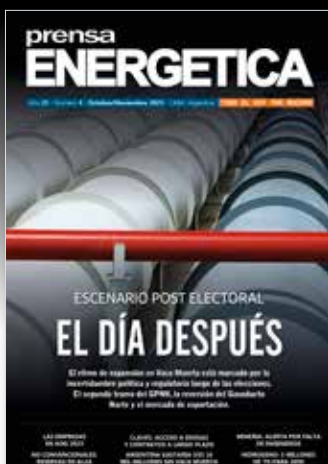
Prohibida su reproducción parcial
o total (Ley 11.723) —Copyright PE.

Prensa Energética es una publicación
de 

Prensa Energética en Internet
Revista digital: http://issuu.com/gsalip/docs/prensa_82

www.facebook.com/revista_prensa_energetica

E-mail: / Web
danielbarneda@prensa-energetica.com
WWW.PRENSA-ENERGETICA.COM



Sumario

08

NOTA DE TAPA

EL VACA MUERTA:
EL RITMO DE EXPANSIÓN ESTÁ
SIGNADO POR LA INCERTIDUMBRE
POLÍTICA Y REGULATORIA
DÍA DESPUÉS

NICOLÁS ARCEO: "LA INDUSTRIA
PETROLERA REQUIERE DE UN
CAMBIO REGULATORIO DRÁSTICO
PARA DAR UN SALTO DE INVERSIÓN"

DOSSIER AOG:
TECPETROL, BVS,
COMPAÑÍA MEGA,
BERTOTTO BOLGLIONE, TGS,
INDUMENTARIA PATAGONICA,
JAN DE NUL GROUP, OLDELVAL,
INDUSTRIAS TORREGIANI,
TOTALENERGIES

26

ANÁLISIS

DREIZZEN: "EL ESTADO TIENE
QUE DAR GARANTÍAS A LOS
PRIVADOS PARA INVERTIR
EN EL MIDSTREAM"

29

ACTUALIDAD

**LA INFLACIÓN GOLPEA
A LAS FRACCIONADORAS DE GLP**

38

DOWNSTREAM

COMBUSTIBLES: "EL PRECIO
SE UBICA EN EL NIVEL MÁS
BAJO DE LA ÚLTIMA DÉCADA"

44

INTERNACIONALES

OTC 2023: EL OFFSHORE
EN EL FOCO DE LAS MIRADAS

56

UPSTREAM

GEROLD: "LA INDUSTRIA
NECESITA UN RÉGIMEN CLARO
PARA EXPORTAR"

58

IMAGEN & ESTRATEGIA

**EXCELENCIA, INTEGRIDAD
Y CREATIVIDAD EN SERVICIOS DE
LOGÍSTICA Y ABASTECIMIENTO.**

COMPRAS Y CONTRATACIONES

**ESPECIALISTAS EN PROCESOS DE
COMPRAS DE MATERIALES Y
SERVICIOS.**

**IMPORTACIÓN DE REPUESTOS PARA
EQUIPOS DE PERFORACIÓN**

**DISTRIBUIDOR OFICIAL
NOV LINEA MISSION**

LOGÍSTICA

**FREIGHT FORWARDING PARA CARGA
GENERAL**

**EN CONTENEDORES, CARGA SUELTA
Y A GRANEL.**

IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN

OPERADOR DE CARGA DE PROYECTO.

**ALMACENAJE Y SERVICIOS A LA
CARGA.**

O&M SERVICIOS CON PERSONAL

**GRILLAS SALARIALES AJUSTADAS A LOS
CONVENIOS COLECTIVOS DE TRABAJO**

BÚSQUEDA Y SELECCIÓN DE PERSONAL

ADMINISTRACIÓN DE PAYROLL

**RELACIÓN DIRECTA CON LOS SINDICATOS.
ASESORAMIENTO LEGAL EN MATERIA DE
RRHH**

LOGÍSTICA DOMÉSTICA

**RECEPCIÓN DE CARGA, LOGÍSTICA,
TRANSPORTE TERRESTRE, CUSTODIA,
ALMACENAJE Y GESTIONES PORTUARIAS
DE CARGAS NACIONALES Y EN PROCESO
DE IMPORTACIÓN.**

SERVICIOS A PERSONAS

MEET & GREET / VISAS

AMI AGENCIA MARÍTIMA INTERNACIONAL

ESCENARIO POST ELECTORAL

EL DÍA DESPUÉS

Vaca Muerta: el ritmo de expansión está signado por la incertidumbre política y regulatoria

En las cuatro jornadas de la cumbre petrolera más importante del país, la industria ratificó el buen momento del shale en la Argentina. Lo mejor del evento: el encuentro de CEOs. Lo pendiente: faltó peso político en un contexto electoral.

Más de 26.000 personas recorrieron la XIV Exposición Internacional del Petróleo y del Gas, en La Rural Predio Ferial, Buenos Aires. Fueron 330 las empresas expositoras que formaron parte del encuentro que reunió a los principales referentes de la industria de hidrocarburos, que proyectaron a la industria energética como el principal motor del desarrollo del país en los próximos años.

Una de las primeras conferencias que abrió el debate para el resto de las presentaciones fue la del Director de la consultora Economía y Energía (E&E), Nicolás Arceo, quien planteó diversos escenarios de producción, oferta, y exportaciones del sector energético que implican la necesidad de alcanzar un incremento sustantivo en los niveles de inversión en el sector.

“El sector de los hidrocarburos requiere de un cambio regulatorio drástico para dar un salto de inversión”, aseguró

Como parte del ciclo de conferencias de AOG, el economista trazó un pano-

rama sectorial sobre la potencialidad de la industria y proyectó un escenario de crecimiento con exportaciones por encima de los U\$S 20.000 millones para 2030.

El experto prevé que en los próximos años la actividad en las áreas petrolíferas de Vaca Muerta se triplicaría respecto al nivel actual y en el caso de las gasíferas sería cuatro veces mayor.

“La expansión de la producción hidrocarburífera, a través de un mayor nivel de inversión, permitiría alcanzar un superávit comercial sectorial superior a los U\$S 24.000 millones a fines de la presente década”, dijo.

EL BOOM DE VACA MUERTA

En el Encuentro de CEOs, sin duda lo más interesante de l Expo, Pablo Iuliano, CEO de YPF, afirmó que sin Vaca Muerta el país estaría importando U\$S 16 mil millones en términos de petróleo y gas”.

“YPF invirtió con Chevron más de U\$S 9.000 millones en Vaca Muerta, que fue la piedra fundacional de lo que vino después acompañados por el resto de la industria que invirtió unos U\$S 39.000 millones para estar produciendo hoy más de 300 mil barriles día de crudo, de los cuales el 25% se destina a la exportación”, explicó.

“Si queremos en 2026 estar produciendo un millón



de barriles/día claramente tenemos que seguir invirtiendo”, señaló, y subrayó que “en términos de salto de productividad y competitividad el proyecto que le va a cambiar la cara a nuestro país es la planta de LNG que demandará una inversión superior a los U\$S 50 mil millones para producir más de 100 millones de metros cúbicos diarios”.

Por su parte, el CEO de Pan American Energy, Marcos Bulgheroni, se refirió, por un lado, a las oportunidades y al potencial de Vaca Muerta, y su incidencia en el proceso de interconexión regional, y además habló sobre la agenda climática y la transición energética.

El ejecutivo señaló que actualmente el shale, por tamaño y horizonte de producción, es el eje central

por donde pasa la integración del Mercosur.

“Es una realidad en construcción”, afirmó, el directivo de Pan American Energy, que en los últimos años se convirtió en un actor clave en la cuenca neuquina.

“En 2021 invertimos U\$S 50 millones y producíamos el 20% de nuestra producción. Hoy producimos 50 mil barriles día de petróleo y estamos condicionados por las limitaciones en la infraestructura en transporte. Necesitamos una macroeconomía ordenada y mayor acceso a financiamiento, ambas cosas nos ayudarían a incrementar nuestros niveles de inversión y se va a traducir en mayores volúmenes de producción. Hoy estamos en un punto de inflexión donde el país puede volverse exportador”, especificó.



PAE Y AXION, EL EPICENTRO DE LA INNOVACIÓN Y LA TECNOLOGÍA

Nuevamente el stand de Pan American Energy y de Axion Energy fue protagonista de la última edición de AOG 2023. Con una estética donde prevaleció la innovación tecnológica, el espacio ofreció a los visitantes una serie de alternativas:

- Pantallas de seis metros de altura, con elementos 3D y videos de dron FPV

que mostraron nuestras operaciones en la región, desde nuevos ángulos.

- Juegos inmersivos y experiencias de realidad virtual.

- Contenidos para conocer nuestro compromiso con el desarrollo sustentable.

- Degustación de los productos de la Parada Sanguchera de Axion energy para todos los visitantes del stand.

- Cócteles especiales para los invitados.

LA VISIÓN DE LOS TRANSPORTISTAS

Del lado del midstream, Daniel Ridelener, CEO de Transportadora de Gas del Norte (TGN) opinó que “en la actualidad toda la infraestructura de transporte está para llegar con gas argentino a San Pablo, Brasil. Hace años cuando lo decíamos parecía una película de ciencia ficción, pero poco a poco fuimos avanzando y estoy convencido que en unos años vamos a estar abasteciendo al mercado brasilero con gas de Vaca Muerta”, señaló. Y añadió que el precio del Plan Gas alcanzaría para llegar a ese mercado en forma competitiva.

En tanto, Oscar Sardi, CEO de TGS habló sobre el presente y futuro de la compañía, las inversiones en midstream, los objetivos fijados para sumar nueva infraestructura y capacidad instalada, y de la impor-

tancia de monetizar los recursos de Vaca Muerta ante el avance inexorable de la transición energética.

“No tenemos un tiempo infinito para extraer hidrocarburos, pensando en los próximos 50 años”, dijo el directivo que planteó la posibilidad de “Neuquén entregando más de 200 millones de metros cúbicos/día de gas natural” en el futuro, lo que implicaría duplicar el récord histórico de agosto pasado en la provincia.

APUESTA OFFSHORE

Lo propio hizo Catherine Remy, directora general de TotalEnergies Argentina. La flamante número uno de las operaciones de la petrolera francesa en el país dejó en claro que el objetivo es seguir invirtiendo en la exploración costa afuera. “Apostamos a que Fénix comience a producir a fines de 2024”, sostuvo.

En el offshore para el pri-

mer trimestre de 2024 la industria petrolera espera obtener los primeros resultados del pozo Argerich X1 que permitan ratificar o no la potencialidad que existe sobre el desarrollo de la exploración offshore en el bloque CAN 100 de la cuenca marina norte, ubicada a 300 kilómetros de la costa bonaerense.

Las petroleras interesadas ya comprometieron inversiones por U\$S 720 millones. Con apenas el 20% de pozos productivos el salto de productividad podría ser enorme. En esa presentación, Marcelo Guiscardo, CEO del Cluster de Energía Mar del Plata, aseguró que el offshore tiene el potencial de Vaca Muerta, pero con mayor riesgo.

“Hoy estamos abocados a los resultados del primer pozo, una inversión de U\$S 100 millones. El riesgo de hallar hidrocarburos en Vaca Muerta es del 1%, mientras que acá es del 90%. Si los números son los esperables, según YPF, para el año 2030 podría empezar la producción offshore”, destacó.

PLANES EN EL UPSTREAM

De planes y futuros proyectos también habló el country manager de Pluspetrol en Argentina, Adrián Vila, quien trazó un panorama sobre los planes y objetivos en materia de desarrollo de no convencionales para el corto y mediano plazo en medio de una expansión importante en infraestructura de transporte y de los compromisos asumidos en el marco del Plan Gas.Ar.

“Nuestra intención es estar en el podio de las productoras de shale más importantes de Vaca Muerta con el foco puesto en la exportación”, aseguró que el ejecutivo que

compartió el panel de cierre del Encuentro de CEO en la XIV edición de la Argentina Oil&Gas, junto al Director de E&P de Pampa Energía, Horacio Turri y al CEO de Tecpetrol, Ricardo Markous.

“Por tratarse de proyectos de largo plazo es justamente que necesitamos condiciones de una macroeconomía predecible y estable y estamos convencidos que eso va a suceder”, apuntó, dejando en claro que el ritmo de crecimiento estará supeditado al acceso de divisas y financiamiento externo.

“Con el segundo tramo del gasoducto Néstor Kirchner, y la reversión del gasoducto del NOA lograríamos el pleno abastecimiento y podremos convertirnos en exportadores. El mercado del gas es el mundo”, se entusiasmó el director Ejecutivo de E&P Pampa Energía, Horacio Turri. “Son escalas de inversión gigantescas, pero significa un gran crecimiento de divisas para el país, y estamos cerca”, siguió el directivo.

“Argentina tiene un papel muy importante en las energías limpias como el gas, entonces ofrece muchas oportunidades en la transición energética, y es relativamente fácil descarbonizar proyectos, básicamente porque están en el off shore”, dijo a su turno el Managing Director Argentina de Winthershall Dea, Manfred Boeckmann, quien compartió el espacio con el presidente de la Unidad de Negocios Latinoamérica de Chevron Argentina, Eric Dunning, que a su vez reconoció “una gran oportunidad en Argentina para los próximos años, donde todos podemos ganar: operadoras y gobierno”. ■

NICOLAS ARCEO

“LA INDUSTRIA PETROLERA REQUIERE DE UN CAMBIO REGULATORIO DRÁSTICO PARA DAR UN SALTO DE INVERSIÓN”

Como parte del ciclo de conferencias de AOG, el economista trazó un panorama sectorial sobre la potencialidad de la industria y proyectó un escenario de crecimiento con exportaciones por encima de los U\$S 20.000 millones para 2030.

El Director de la consultora Economía y Energía (E&E), Nicolás Arceo, planteó diversos escenarios de producción, oferta, y exportaciones del sector energético que implican la necesidad de alcanzar un incremento sustantivo en los niveles de inversión en el sector.

“Sin una modificación drástica del marco regulatorio que rigió al sector a lo largo de las últimas décadas difícilmente sean alcanzables grandes niveles de inversión”, señaló Arceo, quien agregó que el monto de inversión contemplado 2030 representa casi el 28% de las inversiones del conjunto de la economía Argentina en 2022.

En esta línea, consideró que la adopción de un nuevo entorno regulatorio permitiría incrementar sustantivamente los niveles de inversión y, con ello, la producción hidrocarburífera.

“El aumento de la producción permitiría un nivel de exportaciones incremental a finales de la presente década de más de U\$S 20.000 millones respecto a las exportaciones verificadas en



2022 y una disminución de las importaciones de casi U\$S 8.600 millones en idéntico período”, subrayó.

El nuevo contexto regulatorio, según la mirada de Arceo, permitirá un aumento progresivo de la producción local. “En una primera instancia, dicha producción permite la sustitución de importaciones y la ampliación progresiva de las exportaciones hacia los mercados regionales. En la segunda mitad de la década, comienzan a desarrollarse las primeras exportaciones de GNL, alcanzando 11 MTPA a fines de la presente década y más de 20 MTPA a mediados de la próxima década. Además, la instalación de plantas licuadoras será determinante

para expandir las exportaciones de gas natural”, observó.

El experto prevé que en los próximos años la actividad en las áreas petrolíferas de Vaca Muerta se triplicaría respecto al nivel actual y en el caso de las gasíferas sería cuatro veces mayor.

“En términos de finanzas públicas provinciales el aumento de la producción hidrocarburífera representará recursos adicionales por U\$S 2500 millones anuales a fines de 2030”, destacó.

Y afirmó que la expansión de la producción de petróleo requiere de un aumento de la capacidad de evacuación desde cuenca neuquina superior al planificado actualmente.

En ese sentido, Arceo consideró que es necesario

terminar obras clave como la conclusión de la segunda etapa del gasoducto Néstor Kirchner y la reversión del gasoducto norte, así como de las obras complementarias requeridas.

Se asume, además, que Bolivia dejaría de suministrar gas natural a partir de 2025. “La producción de gas natural, traccionada por el aumento de las exportaciones a los mercados regionales y por la exportación de GNL, permite alcanzar una producción superior a los 220 MMm³/d en 2030. Se consideran 10 MTPA de exportación de GNL a finales de la presente década”, finalizó. ■

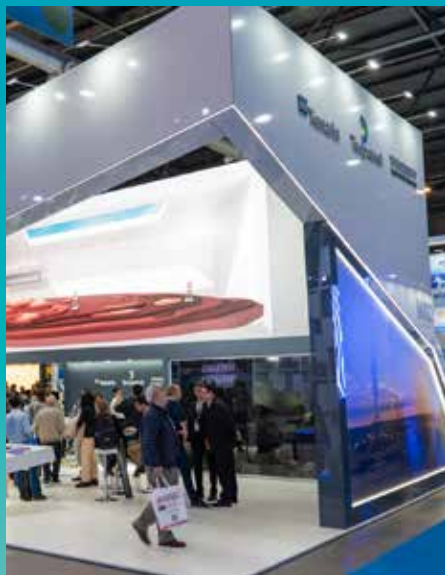
NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA.



ENERGÍA PARA IMPULSAR TRANSFORMACIONES

Somos Pampa, una compañía argentina líder, independiente e integrada de energía, comprometida con el crecimiento y desarrollo del país. Exploramos y producimos petróleo y gas, elaboramos productos petroquímicos y participamos en la generación y transmisión de electricidad. Invertimos para generar más energía, una energía que impulsa transformaciones y empuja al país hacia adelante. Algo que, a nosotros también, nos llena de energía.





TECPETROL

Protagonista clave en la Expo Oil & Gas 2023

Del 11 al 14 de septiembre, Tecpetrol participó de la Argentina Oil & Gas 2023 (AOG), la expo más importante de la industria de hidrocarburos de la región. Allí los visitantes se encontraron con juegos interactivos, pantallas 3D y charlas exclusivas.

En un ámbito distendido, Ricardo Markous, CEO de Tecpetrol, participó de una charla con referentes de compañías que operan en la Cuenca Neuquina, que cerró la agenda de actividades y conferencias.

Markousse refirió al reciente récord de Tecpetrol en Vaca Muerta y las perspectivas, ante la pregunta directa: qué van a hacer en los próximos diez años. “Fortín de Piedra llegó al récord de 24 millones de m³/día, que es más del 20% del gas que se produce en Neuquén y equivale al 67% de lo que hoy produce Bolivia, pero tenemos la limitante de la demanda, por eso tenemos que buscar los mercados regionales”, señaló.

“El Plan Gas.Ar –agregó– va a permitir mantener la producción inercial y acceder al 30% de cuota de exportación de gas a partir de 2025”, a modo de rumbo en los próximos diez años. “Vamos a sostener la inversión de 500 millones de dólares al año para mantener la producción en gas, vamos a ir a petróleo y al GNL”, completó. “Mientras estamos invirtiendo horas de ingeniería para el desarrollo del GNL, para cuando estén dadas las condiciones”.

“Vaca Muerta necesita infraestructura vial, que está deteriorada, para transportar las 4,5 millones de toneladas de arena que requiere hacer 20.000 etapas por día”, agregó Markous.

“Fortín de Piedra se hizo en un momento especial, aprovechamos toda la industria metalmeccánica de la zona de Rosario y Córdoba”, sostuvo. “Los que vienen de afuera se asombran de que se haya hecho de cero en 18 meses”.

Llegar a los mil pozos, el llamado “segundo campo” y las complejidades de la industria se expresaron hacia el final, con cierto optimismo. “Hay un consenso de que la energía es un tema clave para el desarrollo de la Argentina, algo que se mostró con el Plan Gas.Ar, con la resolución 267 para acceder a divisas”, aportó Ricardo Markous.

PARTICIPACIÓN EN DIVERSOS ESPACIOS DE CONOCIMIENTO

El lunes 11, bien temprano comenzó el workshop “Gerenciamiento del Carbono. Captura, almacenamiento y uso del CO₂ en la industria del petróleo y del gas”, con la participación de Hernán Milberg, Gerente de Transición Energética de Techint E&C y Josefina d’Hiriart, Reservoir Geologist Expert de Tecpetrol. Josefina ofreció un panorama técnico y analítico del almacenamiento geológico del dióxido de carbono, CCUS, por sus siglas en inglés. “Para 2050, el CCUS debería ocuparse de la mitigación del 10% de las emisiones, cuando hoy sólo mitiga el 0.1% de las 40 giga toneladas (GTA) que se emiten a la atmósfera”, señaló.

Durante la Jornadas de Jóvenes Oil & Gas, Matías Hoffmann, Vaca Muerta Development Director, se refirió al vertiginoso desarrollo del yacimiento, desde 2016 hasta la actualidad, durante el panel de Upstream. Petróleo no convencional, junto a colegas de Shell, Capsa y Equinor.

En el panel dos de la primera jornada, dedicado a la Diversidad e Inserción laboral, Rodrigo Varela, Talent Sr. Manager de Tecpetrol, describió cómo desde su área se maneja la necesidad de nuevos desafíos. “Hay que reconocer que el empuje es una característica de los jóvenes para vivir experiencias más desafiantes y aceleradas que el resto, para después canalizarlas a través de Recursos Humanos”, señaló. ■



30 años
moviendo tu energía



HACEMOS HISTORIA MOVIENDO TU ENERGÍA

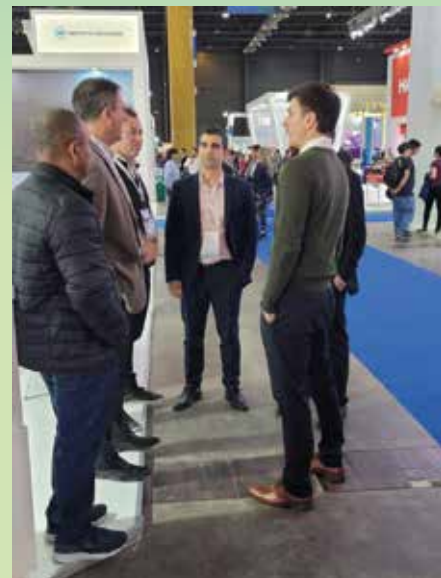
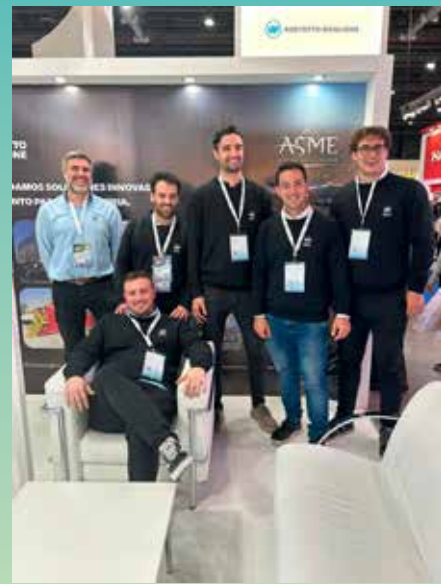
Desde hace 30 años movemos la energía desde donde se produce hasta donde se necesita, de manera responsable, eficiente y segura impulsando economías y personas. **Vemos siempre más allá de nuestros límites**, para fortalecer el desarrollo energético del país y la región.

TGN 



BERTOTTO BOGLIONE

“Apuntamos a ser una empresa global”



La empresa cordobesa puso al servicio del Oil & Gas su ingeniería y fue centro de atención de los concurrentes al evento desarrollado entre el 11 y el 14 de septiembre en el predio ferial de Palermo.

Bertotto Boglione, que cumple 75 años de vida comercial, estuvo en la exposición AOG 2023. María Rosa Miguel, Vicepresidenta de la compañía, remarcó la importancia del evento: “La expo es muy importante para nuestro sistema, ha tenido una importante afluencia en cantidad y calidad de visitantes. Su internacionalidad nos permite tomar contacto con la región y mas allá y es algo importante para nosotros que apuntamos a ser una empresa global. Encontrarnos y recibir a nuestros clientes en nuestro espacio es siempre una excelente experiencia”.

En sintonía, Pablo Capuano, Gerente Comercial de la firma, se refirió a la actualidad del sector con especial hincapié en el impacto que tiene Vaca Muerta. “Si bien siempre estuvimos vinculados con el negocio, hace unos diez años empezamos a profundizar aún más en la industria. La idea era ofrecer equipamientos que eran los mismos, pero tecnológicamente superior que incluía más ingeniería que es lo que a nosotros nos diferencia. Fue así que comenzamos a diseñar equipos para petróleo y para Vaca Muerta”, indicó.

A ello, el Gerente Comercial agregó: “Tuvimos que entender un poco más de todo el proceso porque la demanda constaba de equipos que nosotros no fabricamos, pero tenemos un departamento de ingeniería que se dedica exclusivamente a esto”.

En relación al yacimiento más importante de la Argentina, María Rosa

Miguel analizó que es importante y destacó las obras llevadas a cabo y en proceso: “El gasoducto Presidente Néstor Kirchner fue una excelente noticia porque permite transportar esos recursos. También hay oleoductos en construcción. Esa infraestructura básica es fundamental para el desarrollo de la actividad. Es todo bienvenido, pero falta mucho por hacer en logística para que lleguen los insumos y se trasladen. Todo eso va a venir de la mano de una economía mas previsible”.

En un año electoral y con una situación político-económica que presenta dificultades para una evolución orgánica, María Rosa Miguel realizó una crítica y manifestó cuáles son las expectativas por parte de la firma de cara a la asunción de una nueva gestión. “Hay muchas expectativas respecto al próximo Gobierno y los cambios que podría haber en caso de una nueva gestión”, afirmó.

A ello, la directiva añadió: “El desarrollo petrolero podría potenciarse y necesitamos previsibilidad, con lo que hay mucho por hacer, pero la incertidumbre no genera inversiones y las expectativas están puestas en que los tiempos venideros sean con mayor previsibilidad para que lleguen mas inversiones, porque tenemos los recursos y nos falta desarrollarlos intensivamente”. ■

BVS - CONOCIMIENTO & TECNOLOGÍA

Soluciones tecnológicas a medida

BVS - Conocimiento & Tecnología cerró la cuarta y última jornada de Argentina Oil & Gas Expo con dos nuevas charlas especializadas, una de ellas realizada en el Auditorio C. El evento, que nuclea a las principales empresas de la industria de los hidrocarburos, se realizó en el predio de la Rural del 11 al 14 de septiembre.

Roberto Junco, IOT TSA Manager, Canadá y Latinoamérica de Cisco, estuvo a cargo de la última conferencia de la jornada, en el Auditorio C, denominada “Industrial Wireless, Wireless Backhaul para la movilidad y la infraestructura Física - LoRA, Wi-Sun, 4G/5G, WiFi”.

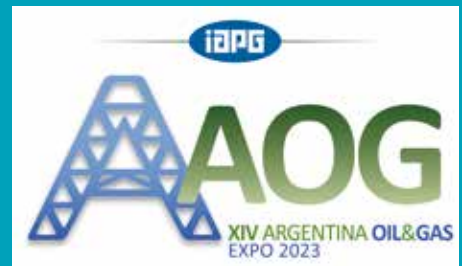
De acuerdo con el especialista “no hay una sola tecnología que pueda cumplir con todos los requerimientos”. Por eso, “se debe tener en cuenta qué aplicación se va a usar y en función de eso desplegar la red adecuada”.

“A través de las opciones de Wireless con las que contamos, lo que planteamos es no tener una única red sino una visión completa, un acceso múltiple para distintas aplicaciones”. Durante la charla, Junco hizo un repaso de los diferentes tipos de tecnologías y explicó por qué se debe elegir entre unas u otras en función de las necesidades.

Más temprano, Hernán Gutmer, Cloud Solutions Architect de Oracle, ofreció la charla “OCI para Oil & Gas” en el stand de BVS. El directivo aseguró que “hay mucho por hacer en las empresas del sector”, ya que muchas de ellas “tienen sus aplicaciones en sus centros de datos y aún no han migrado hacia la nube”. De esta forma, detalló qué tecnologías de nube ofrece la firma y cómo permiten mejorar los nego-

cios de las empresas.

Desde 2003, BVS diseña e integra proyectos dentro del marco que genera la convergencia digital en las distintas industrias. Soluciones tecnológicas como las presentadas por Cisco y Oracle en el marco de AOG 2023, entre muchas otras, permiten a la empresa brindar servicios de calidad y ampliar sus negocios, no sólo en Argentina, sino también en varios países de Latinoamérica. ■





INDUMENTARIA PATAGONICA

Con el foco en la sustentabilidad

Indumentaria Patagónica estuvo presente en la exposición Bs As AOG 2023 llevada a cabo en la Rural el pasado mes de septiembre, dentro del Stand de la CAS (Cámara Argentina de Seguridad) por ser socio de la misma junto a otros proveedores.

Miguel D'acurso, Gerente Comercial de la compañía resalta: "La expo representa para nosotros una excelente oportunidad para tomar contacto con nuestros clientes, con los que trabajamos a diario pero que por una cuestión de dinámica laboral y hasta distancias, no podemos hacerlo en otro momento. Nos permite además presentar nuevos proyectos asegurándonos que llegue a aquellos que tienen real interés en lo que hacemos".

En concordancia con Miguel, Diego Salinas Responsable Técnico se refirió a la presentación de un nuevo producto de la empresa la IP FIRE BLANKET, en el marco de un programa llamado INDUPAT SUSTENTABLE que pone el foco en la economía circular como eje principal, el reciclado de residuos y la reutilización de recursos descartados propios del proceso productivo.

"Esto es el fruto del compromiso genuino de la empresa con el medio ambiente y la huella que dejamos en él, pensando en las generaciones futuras. La industria textil es la segunda industria más contaminante del mundo, y nosotros como fabricante no podemos dejar de pensar que todo producto nuevo que fabricamos es en definitiva un potencial residuo y tampoco podemos descansar en que la responsabilidad del tratamiento de ese futuro residuo quede sólo en el usuario final de las prendas. Tenemos que poder brindar escenarios y herramientas que nos per-

mitan mitigar ese potencial daño al medio ambiente. Es por eso que pensamos en este programa donde no sólo le damos tratamiento a los residuos generados por el proceso productivo, sino también en la recuperación de aquellas prendas que se descartan por desuso en nuestros clientes," expresó.

La presentación se realizó en el auditorio central de la exposición con la participación de la Licenciada Laura Yaya en representación del COPHISEMA (Colegio Profesional de Higiene, Seguridad y Medioambiente de CABA), con una asistencia record (más de 100 personas) y la presencia de todos los actores del mercado tanto key users como colegas y especialmente representantes de DuPont™ a nivel regional.

Indumentaria Patagónica es actualmente proveedor de las principales compañías del mercado Oil & Gas con presencia en Buenos Aires con sus headquarters y planta productiva principal, Las Heras (Pcia de Santa Cruz) con su segunda planta productiva y Neuquen con un centro de distribución para toda la región de Vaca Muerta. ■





Somos energía que crece





JAN DE NUL GROUP

“Ayudamos a producir la energía que el mundo necesita”

La industria energética es una de las más importantes a nivel mundial. Como es bien sabido, se trata de un sector clave para la economía de cualquier país, ya que garantiza el desarrollo productivo de las naciones y, además, permite crear soluciones estratégicas para la sociedad civil. Sin embargo, este sector presenta continuos desafíos para afrontar las complejidades que presenta el mundo hoy en día, desde todos los ámbitos conocidos. Es por esto, que el mundo necesita contar con empresas que puedan absorber sus necesidades, diseñando proyectos infraestructurales integrales de gran envergadura, para así, satisfacer sus demandas.

Actualmente una de las empresas líder en este rubro es Jan De Nul Group, compañía de origen belga, que cuenta con la experiencia necesaria para convertirse en un aliado estratégico, capaz de llevar a cabo obras exitosas. “Contamos con embarcaciones, equipamiento técnico, tecnología, knowhow y gran experiencia en este tipo de obras de alta complejidad requeridas por las empresas energéticas”, afirmaron desde la firma, en el marco de la exposición Oil& Gas realizada en La Rural, en septiembre de este año.

En su stand, los ejecutivos de la empresa recibieron representantes de la industria para conocer mejor todo el abanico de servicios que la empresa ofrece en Argentina y en el mundo. “Ayudamos a producir la energía que el futuro necesita, tanto dentro como fuera el agua, por eso, nos presentamos en esta renombrada exposición como un aliado estratégico del sector no sólo

alrededor del mundo, sino también en nuestro país”, sentenciaron.

Si hablamos de sus más recientes proyectos, Jan De Nul conformó un consorcio con Hellenic Cable para el diseño, fabricación e instalación de un paquete de cuatro cables de exportación HVAC de 220 kV para conectar los parques eólicos marinos polacos Baltyk II y Baltyk III con la costa. Cabe destacar que, una vez finalizados, estos parques eólicos proporcionarán electricidad verde a más de dos millones de hogares. Así también, este mes desde la empresa anunciaron que, Voltaire, el nuevo buque de instalación de la firma belga, instaló recientemente su primera turbina eólica marina en Dogger Bank, que ya está produciendo energía en Inglaterra.

En Argentina, Jan De Nul fundó en 2016, Arenas Argentinas del Paraná, una empresa local que cuenta con una moderna planta ubicada en Diamantes (Entre Ríos) dedicada a la producción de arena natural para la exploración y explotación de petróleo y gas, de casi 100% cuarzo de alta pureza. Además, posee una base logística en Añelo, corazón de Vaca Muerta en Neuquén, compuesta por un predio con 3 hectáreas y 2 naves de más de 3.000 m2 cada una, lo que le permite una operación de descarga, almacenaje y entrega acorde a las necesidades operativas de sus clientes.

Además de los servicios mencionados, la compañía también se destaca por realizar: la creación de estructuras offshore; instalaciones en roca; intervenciones en fondos marinos; y obras medioambientales ligadas a la remediación de terrenos. ■



COMPAÑÍA MEGA

Potenciando el Desarrollo Energético Argentino

Una vez más la empresa estuvo presente en la Expo Oil&Gas con una destacada presencia, reafirmando el potencial de la compañía, su vinculación con los distintos públicos de interés, enfatizando la excelencia operacional de sus instalaciones y el liderazgo de todo el equipo que estuvo presente a lo largo de los 4 días que duró la feria de energía más importante del país.

Esta AO&G 2023 reafirmó la consolidación de Mega como una empresa referente y esencial en el desarrollo de la cadena energética nacional. Este año se iniciaron las obras de un proyecto ambicioso para expandir la capacidad de Fraccionamiento en nuestra planta de Bahía Blanca. Esta primera etapa permitirá incrementar la producción de propano, butano y gasolina natural un 20%. Este proyecto viabiliza el potencial gasífero de nuestro país y reafirma el liderazgo de la compañía como los mayores exportadores de estos combustibles que contribuyen a la transición energética mundial.

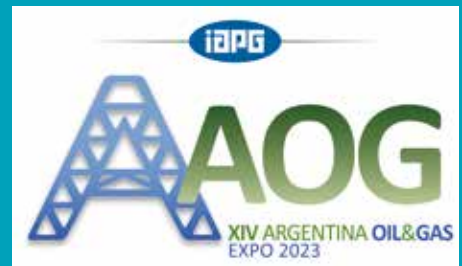
Así lo enfatizó Andrés Scarone, gerente general de Compañía Mega “Este proyecto nos desafió intelectualmente en la búsqueda de un plan de crecimiento sostenible acompañando las necesidades de acondicionamiento del gas natural de Vaca Muerta, un gas que es muy variable en calidad, dependiendo de la zona donde se produzca. Nuestros equipos tuvieron que pensar en la ingeniería, y sus respectivas etapas, para que pudieran coexistir con la infraestructura de nuestras plantas y los procesos actuales”.

“Argentina tiene la suerte de contar

con una de las mayores reservas mundiales de shale gas, que es uno de los principales productos de la transición energética. El potencial de Vaca Muerta es enorme y la cantidad de etano, GLP y gasolina que dicho gas tiene, nos abre una oportunidad de agregar valor a dichos productos, consolidando la presencia de la empresa como protagonista fundamental del desarrollo de la Cuenca Neuquina ya que procesa y acondiciona aproximadamente el 50% del gas natural que allí se produce”.

“Este esfuerzo de expansión representa un hito significativo en la historia de la empresa, allanando el camino para una contribución aún más significativa al panorama energético nacional, al tiempo que refuerza el liderazgo de MEGA en el sector energético y petroquímico”.

Con una visión clara y de largo plazo, Compañía Mega continúa consolidando su compromiso con la optimización de los recursos gasíferos de Argentina, contribuyendo a un futuro energético sostenible. ■





OLDELVAL

“Duplicar Plus, una obra clave para Vaca Muerta”

El CEO de Oldelval, Ricardo Hösel, participó del panel dedicado a infraestructura. Allí, destacó el impacto que tendrá en Vaca Muerta el proyecto Duplicar Plus y aseguró: “La industria comprende que cuanto más rápido podemos construir ductos, más rápido se desarrollará el sector hidrocarburo. Ese paradigma vino para quedarse y en sentido estamos llevando a cabo el proyecto Duplicar Plus, que será clave para garantizar el desarrollo de Vaca Muerta y la Cuenca”.

Oldelval se encuentra en plena marcha con su proyecto Duplicar Plus, una de las obras de infraestructura privadas más importantes del país, mediante la construcción de nuevos oleoductos destinada a asegurar el crecimiento sostenible de Vaca Muerta.

Hösel señaló que el primer salto de ampliación será en octubre, sumando 20 mil b/d y el siguiente será en mayo de 2024, con otros 40 mil b/d. Para principios de 2025, se estará finalizando el proyecto que va a incrementar la capacidad de transporte de Oldelval en 300 mil b/d”, detalló.

El proyecto “Duplicar Plus” contempla la construcción de 525 km de ductos, en una traza paralela a la existente, desde la Estación de Bombeo en Allen, en la provincia de Río Negro, hasta Puerto Rosales, en la provincia de Buenos Aires. En la actualidad, la capacidad de transporte es de 36.000 m³/día y finalizado el proyecto se incrementará a 86.000 m³/día.

Esta ambiciosa inversión de 1200 millones de dólares que hoy se encuentra con cuatro frentes y en pleno proceso, busca aumentar la capacidad de transporte de Oldelval hacia el At-

lántico. Estas obras le permitirán al país sumar 300 mil b/d para exportación, generando divisas y beneficiando tanto a la industria petrolera como a la economía del país.

Para entender la magnitud de la obra, el CEO de Oldelval, indicó: “Hoy el país produce en el orden de los 600 mil b/d, con lo cual esta obra se adicionará 300 mil b/d, lo que significa un salto exponencial para la Cuenca Neuquina y el desarrollo de Argentina”. Señaló, además, que ya se encuentran trabajando en conceptualizaciones de ampliaciones tanto hacia el Atlántico como aguas arriba de Allen más allá de Duplicar Plus.

Una de las características más destacables del proyecto es su compromiso con el desarrollo local, la cadena de valor del proyecto está compuesta por más de 150 Pymes que durante los 22 meses de duración estimada de la obra implica la contratación aproximada de 1200 trabajadores en forma directa y 12.000 entre mano de obra indirecta e inducida.

El directivo de la compañía estuvo acompañado durante el panel por Andrés Scarone, de Cía. MEGA y Andrés Cavallari, de Raízen moderado por el presidente del IAPG, Ernesto López Anadón. ■



Energía es crecimiento

Enfrentamos el futuro con la solidez de nuestra trayectoria. Utilizamos tecnología de avanzada y constante innovación para generar la energía que el país necesita.

ExxonMobil





TRANSPORTADORA DE GAS DEL SUR

Consolidando su imagen como compañía de servicios integrados

En el marco de la Argentina Oil & Gas, tgs continúa dejando claro que ya no es sólo una empresa de transporte de gas, sino que es mucho más, con obras e inversiones en Vaca Muerta, crecimiento en el negocio de producción y comercialización de los líquidos derivados, desarrollo de su negocio de telecomunicaciones y con la presentación de INTEGRA, mediante la cual ofrece servicios y soluciones personalizadas a cada cliente basada en la experiencia y formación de su gente.

Durante los cuatros días de exposición, acompañando su plan de desarrollo ASG (por las siglas en inglés, Ambiental (Ambiente), Social y Gobierno Corporativo) la compañía de energía formó parte de distintos paneles de la temática. Silvia Migone, Gerenta de Asuntos Legales, disertó en el panel “Desafíos y tendencias de la agenda actual de Compliance”, Oscar Sardi formó parte de uno de los tres Paneles de #Diversidad, junto María Laura Faría, de Voces Vitales y Gabriela Aguilar, CEO de Excelerate, allí compartió la experiencia vivida en el programa de mentoring organizado por Voces Vitales. Asimismo, formó parte principal en el Congreso de Seguridad, Salud Ocupacional y Ambiente, donde presentó trabajos técnicos que fueron reconocidos y premiados por los organizadores.

Con respecto a la marca empleadora, tgs participó de la Jóvenes Oil & Gas, el espacio dispuesto por el IAPG

para incentivar la participación de estudiantes, abriendo un espacio de intercambio entre los y las jóvenes y las compañías. Allí, tgs armó un stand lúdico donde miles de visitantes se acercaron para divertirse, conocer sobre la compañía y dejar su currículum.

Por otro lado, la compañía presentó en sus pantallas diversos videos sobre su crecimiento en Vaca Muerta, allí se pudo ver la ampliación de la capacidad de acondicionamiento de su Planta Tra-tayén y la extensión de su sistema de gasoductos de captación Vaca Muerta Norte y Sur, obras fundamentales para acompañar el crecimiento de la cuenca.

En tanto, Oscar Sardi, CEO de TGS habló sobre el presente y futuro de la compañía, las inversiones en midstream, los objetivos fijados para sumar nueva infraestructura y capacidad instalada, y de la importancia de monetizar los recursos de Vaca Muerta ante el avance inexorable de la transición energética.

“No tenemos un tiempo infinito para extraer hidrocarburos, pensando en los próximos 50 años”, dijo el directivo que planteó la posibilidad de “Neuquén entregando más de 200 millones de metros cúbicos/día de gas natural” en el futuro, lo que implicaría duplicar el récord histórico de agosto pasado en la provincia.

Una exposición más donde la compañía dejó claro su visión de negocio, su compromiso ambiental y social con las comunidades donde está presente. ■

INDUSTRIAS TORREGGIANI SRL

“Debemos seguir escuchando al cliente, especializarnos y rendir al máximo”

Ya son sesenta y cuatro los años de presencia de Industrias Torreggiani S.R.L. en el ámbito productivo nacional argentino. Con el paso del tiempo no sólo ha experimentado cambios a nivel de marca sino que también en el panorama estratégico, centrando sus esfuerzos en servir principalmente al mercado petrolero y dejar atrás al agrícola desde hace ya veinte años, pero nunca perdiendo el foco en lo que la define como empresa, la atención al cliente y la excelente calidad de los equipos comercializados.

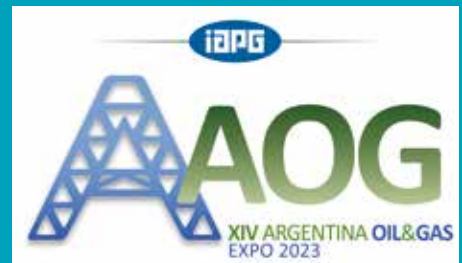
Dichas características fueron posibles de adquirir por obrar en pos de la profesionalización y capacitación de su equipo de trabajo, la incorporación de tecnología de punta para los equipos y la conservación de los estándares de calidad. Ese es el quid de la cuestión, una mejora continua traducida en tanques, semirremolques y equipos especiales de calidad internacional que abastezcan al sistema productivo nacional y respondan a los requerimientos específicos realizados por los clientes, impulsando así la labor en el mercado petrolero.

“Este objetivo solo puede lograrse si estamos en contacto permanente con quienes son nuestras fuentes de información, como clientes, proveedores, usuarios finales, transportistas, etc. Todo aquel que de alguna forma u otra conozca nuestros equipos. Y esto solo puede lograrse a través del

encuentro, eso significa AOG para nuestra empresa”, expresó Guillermo Torreggiani, Socio Gerente de Industrias Torreggiani S.R.L. quien agregó también que esta edición de la feria dejó un balance positivo para su organización, la afluencia de participantes de interés fue muy buena, así como también las buenas expectativas reinantes sobre el futuro del mercado petrolero en nuestro país.

“Algo para destacar es la relevancia que está tomando la seguridad, apuntada tanto a la persona como a la construcción de máquinas y equipos que sean seguros para aquellos que las operan y el lugar en donde lo hacen” señaló el Socio Gerente de Industrias Torreggiani S.R.L.

Indica Guillermo que “si se sigue invirtiendo y trabajando en obras que ayuden a elevar la competitividad del sector sin lugar a dudas que se encontrará respuesta positiva por parte de quienes integramos el ecosistema petrolero del país. Es esencial que se brinde un marco de estabilidad y seriedad política en cuanto a la operatoria con nuestro sector.” ■





TOTALENERGIES

Nuevos desafíos pensando en la transición energética

La Compañía multienergías se destacó en uno de los eventos energéticos más importantes de la región con la presentación en sociedad de su nueva Directora General, Catherine Remy.

TotalEnergies estuvo presente en una nueva edición de la Exposición Internacional Argentina Oil and Gas - AOG 2023. La importante cita de la industria energética organizada por el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG) tuvo lugar el pasado 11 y el 14 de septiembre en el Predio Ferial de La Rural de Buenos Aires con más de 300 expositores y 20.000 visitantes profesionales del sector.

Cada dos años, las Compañías del sector del Oil&Gas más importantes del país se reúnen en la AOG, uno de los principales eventos del sector en la región. En este marco, TotalEnergies estuvo presente con un colorido stand ubicado en el Hall 2 del Pabellón Verde de La Rural y diseñado bajo el concepto One Company. El llamativo espacio expresó su ambición de reinventar la forma en que se produce y consume la energía, contemplando las últimas novedades de sus unidades de negocio en el país: Total Austral (EP), TotalEnergies Gas Cono Sur (GRP), Total Especialidades Argentina (MS) y Total EREN (ER).

El stand de TotalEnergies fue el escenario elegido por Total Austral y Total Gas Cono Sur para brindar dos cócteles para agasajar a stakeholders, colegas, autoridades nacionales, medios de comunicación y clientes. El espacio fue visitado por la Secretaría de Energía de la Nación e importantes empresarios del sector.

Durante el Encuentro de los CEOs se destacó la presentación de la nueva Directora General de Total Austral,

Catherine Remy, la primera mujer en conducir las operaciones de la filial en Argentina. “Estoy muy contenta de poder participar en esta exposición tan importante para el sector y de tener la posibilidad de conocer las distintas miradas sobre los temas clave de la actualidad de la industria”, expresó.

Durante la Exposición fueron relevantes las participaciones de Mauricio Bueno, Director de Geociencias y Reservorios de Total Austral, en el Workshop “Gerenciamiento de carbono”, organizado por la Secretaría de Energía de la Nación. Por su parte, María Paula Daniello, Coordinadora Senior de Gestión Social de la Compañía, moderó el Panel de Sustentabilidad: “¿Puede la industria de los hidrocarburos contribuir con una transición justa?”, a cargo del IAPG.

Enfocados en las nuevas generaciones, más de 700 estudiantes del último año de escuelas técnicas de Capital Federal y Gran Buenos Aires visitaron el stand de TotalEnergies donde pudieron tener una aproximación real al mundo laboral y profesional que ofrece la industria energética. Los alumnos también participaron de una charla de orientación vocacional brindada por la Comisión de Sustentabilidad del IAPG. ■

Somos los mayores productores
de gas no convencional del país con nuestro
yacimiento estrella Fortín de Piedra:

**generamos el 16%
del gas que consume
la Argentina.**

**Hacemos realidad
la energía de Vaca Muerta.**



Tecpetrol

“El Estado tiene que dar garantías a los privados para invertir en el midstream”

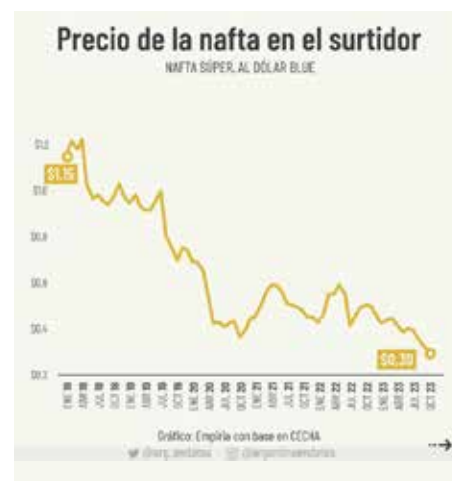
Más allá de que ciertos sectores de la dirigencia política propongan un sistema energético más competitivo, menos regulado, el problema principal, según Daniel Dreizzen director de la consultora Aleph Energy, es cómo transformar al Estado en un facilitador de inversiones para el sector privado.

El crecimiento de la producción del shale neuquino y las obras de infraestructura proyectadas para el corto y mediano plazo para evacuar esos hidrocarburos, permiten avanzar en el objetivo de que Argentina pueda convertirse en un exportador de energía, un aspecto clave para revertir el déficit de su balanza comercial energética.

No obstante, esta mirada exportadora compartida por la mayoría del arco político, tiene como contrapunto la falta de un marco regulatorio que hoy habilite al país para hacer exportaciones a largo plazo, con lo cual la necesidad de modificar el régimen para exportar se torna imprescindible.

Así lo afirmó Daniel Dreizzen, director de la consultora Aleph Energy y ex secretario de Planeamiento Energético, quien puso de relieve otro de los aspectos clave del debate que viene en la industria energética: el rol del Estado como facilitador de inversiones.

¿Debe el Estado intervenir para que los usuarios tengan menores precios de combustibles, gas y electricidad? ¿Debe el Estado construir y/o



financiar las obras de infraestructura para evacuar la energía (gasoducto y líneas de transmisión)? ¿Debe seguir existiendo Enarsa? ¿Debe el Estado dar un paraguas financiero al sector para poder entrar y sacar divisas. ¿Debe privatizarse completamente YPF? Son algunas de las preguntas que se hace el economista.

“Dado que en esta situación delicada y en el corto plazo no van a venir inversiones pero el país las va a necesitar para desarrollarse vamos a requerir mucha creatividad para construir un puente entre un estado y el otro. Y aquí, además de los políticos y funcionarios, creo que es muy importante el rol del sector privado con su capacidad tiene que proponer ideas”, explicó Dreizzen.

En opinión del ex funcionario, el Estado tiene que dar garantías al sector privado para fomentar inversiones, principalmente en el midstream, como el caso del segundo tramo del Gasoducto Néstor Kirchner.

En el informe de coyuntura del mes de noviembre de la consultora Aleph Energy, el economista señaló que “si el

interés del país es desarrollarse y crecer su producción de energía y el de los empresarios obtener mayor rentabilidad, en este momento, estos intereses están completamente desalineados”.

“Desde mitad de año cuando se realizaron algunas ampliaciones a la capacidad de evacuación de petróleo y gas de Vaca Muerta, que la falta de equipos de fractura se ha vuelto en el nuevo cuello de botella para crecer. Este hecho previsible y que las empresas de servicios petroleros venían advirtiéndose podría profundizarse con limitaciones al acceso a repuestos importados”, destacó.

Y dejó dos interrogantes abiertos: ¿qué interés puede tener una empresa de servicios en traer equipos de fractura si podría enviarlos a otros países donde sabe que luego podrá girar dividendos? ¿Qué interés puede tener una petrolera en refinar crudo y venderlo en surtidor a la mitad de precio de lo que implicaría una exportación? ■

FUENTE: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGIA



INDUMENTARIA PATAGÓNICA

En todo el mundo IP
significa Índice de Protección.

Aquí es una marca.



Fuego Repentino | Arco Eléctrico

Indumentaria ignífuga CERTIFICADA

NFPA 2112. Norma sobre prendas resistentes al fuego para la protección del personal industrial contra exposiciones al fuego de corta duración.

IRAM 3904. Requisitos y métodos de ensayo de materiales y prendas utilizados ante riesgo de exposición al arco eléctrico.



«DUPONT»

Nomex



Oficinas centrales & Fabricación:
Cnel. Superí 554. La Tablada. Bs As.
(+5411) 4652-7107 (Líneas rotativas).
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar



Sucursal Neuquén:
JJ Lastra 268. Neuquén. Prov. Neuquén
(+54299) 447-2523
info@indupat.com.ar
www.indupat.com.ar

PCR pone en marcha 3 nuevos parques eólicos

La compañía suma una potencia instalada total de 527,4 MW a través de un total de 130 aerogeneradores que representa el 15% de la generación eólica en el país, con la posibilidad de abastecer de energía eléctrica a un total de 720.000 hogares.

PCR, la empresa argentina, líder de energía renovable en el país, finalizó la construcción y puso en operación en las primeras semanas de octubre 2 nuevos parques en la provincia de Buenos Aires y 1 en San Luis, que en su conjunto permitirán abastecer de electricidad el equivalente a 270 mil hogares.

A partir de su ampliación, el Parque Mataco-San Jorge, ubicado en Tornquist, provincia de Buenos Aires, cuenta con una potencia instalada de 239,4 MW y 59 aerogeneradores en operación, constituyéndose en el complejo eólico más grande de la provincia.

Con una inversión total de 370 millones de dólares, PCR anunció la puesta en marcha de 3 nuevos parques renovables que se suman a los 3 parques que ya tenía en operación en el país. De esta manera, la compañía suma una potencia instalada total de 527,4 MW a través de un total de 130 aerogeneradores que representa el 15% de la generación eólica en el país, con la posibilidad de abastecer de energía eléctrica a un total de 720.000 hogares.

LOS NUEVOS PARQUES EÓLICOS EN OPERACIÓN SON:

- Mataco-San Jorge: 8 aerogeneradores y una potencia de 36MW que se integraron al Parque eólico Mataco-San Jorge en el partido de Tornquist, provincia de Buenos Aires en las cercanías de Bahía Blanca. Este complejo eólico se constituyó así en el más grande de la provincia



de Buenos Aires con una potencia instalada de 239,4MW y un total de 59 aerogeneradores.

- Vivoratá: También en la provincia de Buenos Aires, en la localidad de Vivoratá a pocos kilómetros de Mar del Plata, PCR puso en marcha otro parque eólico con 11 aerogeneradores y una potencia de 49,5MW.

- San Luis Norte: En la localidad de Toro Negro del departamento de Belgrano, al norte de la provincia de San Luis, se puso en operación un centro de producción eólica con 25 aerogeneradores y una capacidad instalada de 112,5MW. Este parque renovable es un proyecto realizado en conjunto entre PCR y Arcelor-Mittal Acindar en una extensión de 1500 hectáreas y está prevista la construcción de una etapa adicional de 18 MW de energía solar.

Durante la etapa constructiva de estos 3 parques eólicos se emplearon un total de 813 trabajadores y se utilizaron 9.615 toneladas de ce-

mento y 3.208 toneladas de hierro. Los 3 nuevos parques están vinculados al Sistema Interconectado Nacional que administra Cammesa y toda su generación está contratada por empresas para el abastecimiento de energía limpia que les permita avanzar en la descarbonización de sus operaciones.

“La puesta en marcha de estos 3 nuevos parques eólicos en simultáneo representa un hito único en el mercado de generación renovable en el país y para PCR un paso destacado en su historia y visión estratégica de crecimiento y desarrollo de sus negocios. Estamos orgullosos de ser impulsores de la generación renovable del país y protagonistas de la transición energética, brindando una solución para favorecer la descarbonización de las industrias y al mismo tiempo contribuir con el planeta a partir de la reducción de emisiones a la atmósfera”, afirmó Martín Federico Brandi, CEO de PCR. ■

LA INFLACIÓN GOLPEA A LAS FRACCIONADORAS DE GLP

Desde la Cámara de Empresas Argentinas de Gas Licuado (CEGLA), explicaron que “por cada garrafa perdemos hasta \$ 839, porque el gobierno nos está obligando a trabajar por debajo del costo de producción, lo cual es inconstitucional”.

Los efectos de la inflación y la falta de actualización de los precios de las garrafas (que hoy consume el 40% de la población) frente a los saltos cambiarios, triplicaron en casi un año la brecha del costo de producción y el precio de venta, situación que se fue agravando por la finalización de la Asistencia Económica Transitoria, que el gobierno no prorrogó.

Así lo explicó Pedro Cascales, presidente de la Cámara de Empresas Argentinas de Gas Licuado (CEGLA), quien agregó que “por cada garrafa perdemos hasta \$ 839, porque el gobierno nos está obligando a trabajar por debajo del costo de producción, lo cual es inconstitucional”.

Las empresas fraccionadoras señalaron que “la evolución del derroche de pérdidas constantes, impide al sector proyectar cualquier inversión y hasta el sostenimiento de las pequeñas y

medianas empresas”.

“A la deuda millonaria del pago de la Asistencia Económica Transitoria (AET), prometida por el gobierno a las empresas en el marco del Programa Hogar, para evitar el sobresalto de precios, se suma la falta de actualización de los precios frente a los saltos cambiarios”, reclamaron. No obstante, el subsidio otorgado por el Gobierno se estaba dando en forma discontinuada desde el año 2022.

Actualmente, el precio de referencia -fijado por la Secretaría de Energía de la Nación- para el fraccionador al distribuidor (no al público), es de \$ 953 por una garrafa de 10 kg, pero si se tiene en cuenta la estructura de costos, las pérdidas por garrafa alcanzan a \$543 por unidad para las zona centro del país y Cuyo, y se incrementa hasta \$839 para las zonas más alejadas, por el gasto de flete.

“Necesitaríamos venderla a \$2.594,3,

además de impuestos y apartamientos”, aseveró el titular de CEGLA, sólo para obtener un punto de equilibrio, que permita seguir manteniendo los envases. Es decir, el reclamo apunta a lograr un incremento del 69,3%.

Cascales también hizo hincapié en los efectos que causaron la devaluación y la alta inflación. “Es una industria que depende de componentes importados que están ligado a la evolución del precio del dólar, como el caso de los equipamientos, válvulas, medidores, compresores, bombas, motores, neumáticos. El impacto en los costos ha sido creciente y preocupante”, afirmó.

Y sostuvo que “no se puede seguir trabajando por debajo del costo de producción”. También aseguró que desde hace más de 2 años las pymes están “bancando” las pérdidas. ■

FUENTE: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGIA

Cierre de ciclo combinado Central Termoeléctrica Ensenada Barragán

Potenciamos la matriz energética del país



Una empresa argentina, **líder en ingeniería, construcción y servicios**, comprometida con el desarrollo de nuestro país.

ENERGÍA
GAS Y PETRÓLEO
INFRAESTRUCTURA Y SANEAMIENTO
ARQUITECTURA

f @ in
sacde.com.ar

sacde

Qué saldo dejó el comercio exterior en materia de combustibles en Argentina

Qué pasó con las importaciones y exportaciones de naftas, gasoil, GNL y gas boliviano en lo que va del año, y su impacto en la balanza energética comercial.



Según datos de comercio exterior disponibles a septiembre de 2023, las exportaciones medidas en cantidades de los principales combustibles para el acumulado en los últimos doce meses muestran mayores ventas al exterior.

En el caso del petróleo las ventas anuales fueron 20,4% superiores. Sin embargo, se observa una importante caída mensual del 44,2% respecto al mes anterior y del 46,8% respecto a igual mes de 2022.

En cuanto a las importaciones, hubo una reducción en las compras de naftas al exterior del 28,5% anual. Por otra parte, en doce meses se importó un total de 1,495 Mm³ de Gasoil, es decir 46,2% menos.

Los datos forman parte del informe de tendencias del sector energético elaborado por el Instituto de Energía Mosconi.

De allí se desprende que las importaciones de GNL totalizaron 2,676 Mm³ durante los últimos doce meses relevados por estadísticas de comercio exterior y aumentaron 11,2% respecto

al año anterior. Mientras que las importaciones de gas de Bolivia totalizaron 2,516 Mm³ y se redujeron 38,9%.

Además, el precio de importación del GNL fue de U\$S 12,8 por MMBTU en septiembre. Según se publica en la web de ENARSA, el precio promedio de las compras para todo el año 2023 es de 17,8 U\$S/MMBTU mientras que, en 2022, 2021 y 2020 fue de 28,8, 8,3 y 2,9 U\$S/MMBTU respectivamente.

Según indicó el IAE, las compras anuales de GNL totalizaron U\$S 1837 millones por 44 cargamentos, esto es una reducción del 57% en el monto importado (U\$S 2884 millones en 2022).

Las estadísticas de comercio exterior reflejaron que el gas importado por gasoductos de Bolivia (y marginalmente de Chile) tuvo un precio de importación de 11,89 U\$S/MMBTU para el mes de septiembre de 2023 y se incrementó 3,9%.

En cuanto a los datos de la balanza comercial energética en el mes de septiembre de 2023 mostró un superávit

de U\$S 27 millones. Las exportaciones se redujeron 33,8% interanual, mientras que las importaciones fueron 42,6% menores.

En el acumulado anual de 2023- según el informe- las exportaciones se redujeron 7,8% anual mientras que las importaciones fueron 40,7% inferiores.

Los índices de valor, precio y cantidad indican que en septiembre de 2023 se exportó 20,5% menos de combustible y energía en términos de cantidades respecto a igual mes de 2022, mientras que los precios de exportación disminuyeron 15,8%, dando como resultado una disminución en el valor exportado del 3,8%.

Por otra parte, reveló el IAE, las importaciones de combustibles y lubricantes disminuyeron 28,4% en cantidades en septiembre de 2023 respecto a igual mes de 2022, mientras que en precios se observa una disminución del 18,3%. Esto generó una disminución en el valor importado del 42,6% en el último año. ■

CON LA #ENERGÍA EN LOS DESAFÍOS GLOBALES



#EnergíasRenovables

#Sustentabilidad

#Innovación

#Infraestructura

#Oil&Gas

Jan De Nul Group es líder mundial en servicios offshore, marítimos, civiles, ambientales y en el desarrollo de proyectos desafiantes. Con más de 25 años de presencia en el país, y con el apoyo técnico, sólida experiencia y nivel de profesionalismo del grupo, la compañía fundó Arenas Argentinas del Paraná, proveedor de arena de alta calidad para el fracking e impulsor del potencial energético de la región.





QUÉ FUTURO LE ESPERA AL MERCADO MUNDIAL DE GNL

TRAS LA CONTRACCIÓN QUE EXPERIMENTÓ EL MERCADO INTERNACIONAL DE GAS NATURAL EN 2020 Y 2021, EL AÑO PASADO SE VOLVIÓ A REGISTRAR UNA EXPANSIÓN. LAS EXPORTACIONES A TRAVÉS DE GASODUCTOS SE INCREMENTARON UN 2%, MIENTRAS QUE LAS DE GNL SE EXPANDIERON UN 5,1%.

Entre 2019 y 2022 las exportaciones se redujeron en 228 MMm³/d, de los cuales 252 MMm³/d corresponden a menores exportaciones desde Rusia.

Desde 2019 el comercio internacional de gas natural mostró una tendencia levemente descendente, registrándose un cambio de tendencia con relación a lo verificado en los años previos. La disminución del comercio a través de gasoductos si bien fue compensada por

un mayor volumen de exportaciones de GNL, se verificó una retracción en la demanda total.

De acuerdo con los datos publicados por la consultora Economía & Energía (E&E), luego de la caída en las ventas externas totales de gas natural verificadas en 2020 y 2021, en 2022 se volvió a registrar un crecimiento del comercio internacional, con un aumento de las exportaciones del 3,3% interanual.

Aunque se incrementaron tanto las

exportaciones a través de gasoducto como las de GNL, la expansión de estas últimas fue mucho más significativa en el marco del conflicto bélico entre Rusia y Ucrania, que reforzó la tendencia a nivel global a una mayor incidencia de las importaciones de GNL.

En 2022 volvió a incrementarse el comercio internacional de gas natural a través de gasoductos, creciendo un 2% con relación al año previo. Sin embargo, las exportaciones se mantienen por debajo del nivel alcanzado en 2019.

“Entre 2019 y 2022 las exportaciones se redujeron en 228 MMm³/d, de los cuales 252 MMm³/d corresponden a menores exportaciones desde Rusia. En contraposición, crecieron las exportaciones en América del Norte

(+44 MMm³/d), Medio Oriente (+25 MMm³/d) y África (+15 MMm³/d)”, detalló el estudio.

En tanto, entre 2019 y 2022 las importaciones de gas natural de Europa se redujeron un 7%, determinando una disminución de la participación de la principal región importadora en 6 puntos porcentuales. Por el contrario, se verificó un crecimiento de las importaciones en América del Norte, cuya participación creció en 4 puntos porcentuales, y en Asia Pacífico, que incrementó su relevancia en 2 puntos porcentuales.

En lo que hace al comercio entre Rusia y Europa, la consultora que dirige Nicolás Arceo, señaló que entre 2021 y 2022, las exportaciones de gas natural de Rusia a Europa se redujeron prácticamente a la mitad (-223 MMm³/d).

“Aunque en 2022 las exportaciones desde Rusia hacia China a través de gasoductos se duplicaron con relación al año previo, el volumen importado por ese país es aún poco significativo en comparación con la relevancia del gas natural destinado a Europa. Du-

rante el último año las importaciones de GNL representaron el 53% de las importaciones totales de gas natural de Europa, mientras que a lo largo de los 3 años previos habían promediado el 34% de la oferta. Además, durante el primer semestre de 2023, el GNL siguió reemplazando las importaciones de gas ruso, las que disminuyeron casi un 40% en términos interanuales en ese período”, explicaron.

Según el reporte de E&E, de acuerdo a las últimas proyecciones de IGU, considerándose los proyectos en construcción, la capacidad instalada de licuefacción crecería un 32% entre 2022 y 2028, incorporándose 152 MTPA.

El mayor incremento provendría de Estados Unidos (+59 MTPA). En dicho país se incorporarían los proyectos Golden Pass (15,6 MTPA entre 2024 y 2025); Plaquemines (20 MTPA entre 2024 y 2026); Corpus Christi Stage 3 (10 MTPA en 2024); y Port Arthur (13,5 MTPA en 2028).

Por su parte, se prevé que la capacidad de licuefacción en Qatar aumenta-

ría un 40%, con la incorporación de 31 MTPA del Proyecto North Field East entre los años 2026 y 2027. En Canadá y Mozambique también se incrementaría significativamente la capacidad con proyectos en construcción por 14 MTPA y 13 MTPA, respectivamente

Finalmente, considerándose los proyectos en construcción, la capacidad instalada de regasificación crecería un 25% entre 2022 y 2026, incorporándose 241 MTPA.

“Del total de los proyectos en curso, 80 MTPA corresponden a plantas flotantes y 161 MTPA a plantas onshore. La gran mayoría de los proyectos se ubican en Asia Pacífico y, en particular, en China, cuya capacidad de regasificación se incrementaría en 127 MTPA durante los próximos años. En América del Sur y Central se prevé la incorporación de 12,5 MTPA, de los cuales 7,8 MTPA se ubicarían en Brasil”, precisó el informe. ■

NOTA: ESTE ARTÍCULO FUE PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA.



América Latina y la oportunidad del litio

En la actualidad más del 70% de la producción mundial se destina a la fabricación de baterías recargables de alta densidad, y explican la mayor parte del impacto que tendrá en la región en los próximos años.



América del Sur tiene amplias reservas de litio, conocido como el nuevo “oro blanco”, un recurso clave para impulsar la adopción de vehículos eléctricos (EV).

En el documento “Litio: Una oportunidad de desarrollo y crecimiento regional”, elaborado por KPMG, en América del Sur se observa el crecimiento de la oferta y la demanda de litio que, junto con la multiplicación de sus usos se reflejan en la evolución de los precios del mineral, que parece

no encontrar un equilibrio.

De hecho, la creciente demanda de litio para la producción de baterías que alimenten vehículos eléctricos y permiten el almacenamiento de energía derivada de fuentes renovables (que ocupan cada vez más espacio en el conjunto de matrices energéticas) ha hecho que la demanda del mineral -y por tanto su precio- se dispare.

Por ello, reveló el informe “el conjunto de oportunidades para los países productores es enorme, especialmente en Sudamérica, que tiene a

Chile como principal referente de esta industria en la región, seguido de Argentina y Brasil, y con gran potencial de desarrollo en Bolivia”.

Debido a su potencial electroquímico, más del 70% de la producción actual de litio a nivel mundial se destina a la fabricación de baterías recargables de alta densidad, que se utilizan en vehículos eléctricos y explican la mayor parte del aumento exponencial observado en la producción de este mineral en los últimos años.

Según el análisis de KPMG, en las

últimas tres décadas, la producción mundial de litio ha pasado de solo 9.500 toneladas (1995) a más de 100.000 toneladas (2021), con un cambio radical en la evolución de los precios.

“Este proceso ha beneficiado particularmente a algunos países del hemisferio sur, como Australia, Argentina, Chile y Brasil, que hoy en día suministran el 84% de la producción total y mantienen alrededor del 80% de las reservas mundiales”, señalaron.

La publicación también remarcó la importancia de evaluar la madurez de los organismos reguladores enfocados en la exploración de este mineral y los impactos que el litio podría tener en el desarrollo económico regional, impulsando las exportaciones, generando empleos y atrayendo divisas.

El informe destacó que el conjunto de oportunidades para los países productores de este mineral es enorme, sobre todo para América del Sur, que tiene a Chile como principal referente de esta industria en la región, seguido por Argentina y Brasil, y con gran potencial de desarrollo en Bolivia.

“En la actualidad, la estimación de reservas que tiene Chile –si no se tienen en cuenta las proyectadas para Bolivia, que superarían las 20 millones de toneladas según han confirmado fuentes especializadas – se encuentra entre las más importantes a nivel global y en el orden de las 9,2 millones de toneladas”, aseguraron desde la consultora.

Asimismo, y si bien resulta importante señalar que tanto Argentina como Brasil cuentan con una base de reservas que, en mayor o menor medida, pueden contribuir a posicionar a la región como la más importante en esta industria a futuro (2,7 millones y 95.000 toneladas respectivamente),

“Argentina es el que, a priori, muestra mejores perspectivas para el logro de ese objetivo, aun cuando Brasil presente mayor estabilidad económica y un mejor ambiente de negocios, elementos que son más propicios en la actualidad para atraer inversiones.

Y las cifras lo demuestran, desde que Chile y Argentina (junto con Bolivia) conforman el denominado triángulo del litio, un espacio geográfico donde se localizaría la mayor porción de las reservas totales de litio a nivel mundial, y desde donde se está abastecien-

do a la mayoría de los productores activos de baterías y vehículos eléctricos, como China, Japón y Corea del Sur”, detalló el documento. ■

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA.

AXION
energy

**Combustible
Premium**

QUANTIUM

SUPERA LOS LÍMITES

**RINDE MÁS
KMS POR LITRO¹**

**MOTOR LIMPIO AL 100%
EN SOLO DOS TANQUES²**

1- COMPARADO CON NUESTRA FORMULACIÓN ANTERIOR. 2- DE ACUERDO A LOS ENSAYOS ASTM D-6201, XUD-9 Y DW-10B ESTÁNDARES DE LA INDUSTRIA, EL MOTOR SE LIMPIARÁ COMPLETAMENTE EN DOS TANQUES. LOS RESULTADOS PUEDEN VARIAR SEGUN EL VEHICULO Y EL USO.



ARGENTINA, ENTRE LOS PAÍSES CON MAYOR CONSUMO ENERGÉTICO DE LA REGIÓN

Se ubica detrás de Chile y Uruguay con 1,22 toneladas equivalentes de petróleo por cada mil habitantes en el año. La evolución de las tarifas y subsidios en 2023.

Según el último reporte de tarifas y subsidios elaborado por la UBA y el CONICET, el consumo de energía, medido en toneladas equivalente de petróleo (TEP) para la Argentina presenta comportamientos diferentes entre dos indicadores: el consumo de energía per cápita y la productividad de la energía.

En este sentido, el consumo per cápita indica que Argentina se encuentra entre los países de mayor consumo detrás de Chile y Uruguay con 1,22 TEP por cada mil habitantes en el año.

Por otra parte, la productividad energética del país indica que por cada unidad de energía consumida se generan U\$S 17,6 en producción y se encuentra entre los países de productividad media.

“La combinación de estos dos indicadores podría sugerir que en Argentina es poco eficiente en términos energéticos y que existe amplios márgenes de mejora, debido a que gasta mucha energía por habitante y tiene capacidad moderada para transformar el consumo energético en producción de

bienes y servicios”, detalló el informe.

En el capítulo sobre subsidios, el reporte indicó que en lo que va del año cayeron 17,7%, explicados por una reducción real en transporte del 13%, en energía del 18,7% y en agua del 34,4%.

A su vez, en términos absolutos se observas que las transferencias devengadas de Energía Argentina S.A. (ENARSA) acumuladas en nueve meses de 2023 aumentaron 151,5% y 25,3% mayormente explicado fundamentalmente por la compra de barcos de GNL.

Entretanto, las transferencias por el Plan Gas.Ar aumentaron 479,7% anual, esto es 164% mayores en términos reales.

De acuerdo con los datos de la UBA y el CONICET en julio la demanda eléctrica industrial y comercial se redujo 2% interanual. De esta manera, existe una elevada probabilidad que el índice de actividad económica empeore su tasa de crecimiento que tenga una tasa de negativa por cuarto mes consecutivo.

En cuanto a la evolución de las tarifas, tanto la factura promedio energía

eléctrica como la factura promedio del servicio de gas natural del AMBA se han reducido en términos reales desde diciembre de 2019.

“Es esperable que en ausencia de nuevos incrementos la factura final promedio de los servicios energéticos se reduzca en términos reales hacia finales del año debido a la dinámica inflacionaria que se aceleró a partir de septiembre”, remarcó el documento.

Entre marzo de 2019 y agosto de 2022, último mes sin segmentar, la tarifa residencial para un consumo promedio de energía eléctrica se redujo 64% en términos reales. A partir de entonces, y hasta junio de 2023, hubo una recomposición en el caso de un usuario de altos ingresos mientras los niveles N 2 y N 3 continuaron su caída real.

En este sentido, la factura promedio de energía eléctrica para los usuarios del nivel 2 (bajos ingresos) y nivel 3 (ingresos medios) cayeron en términos reales un 33% y 26% respecto de la factura pre segmentación respectivamente, mientras que en el caso de los N 1 la recomposición fue del 152%. ■

Conexión satelital sin límites geográficos.



**Servicio
Satelital**



satelital.com.ar

Combustibles: "el precio se ubica en el nivel más bajo de la última década"



DE ACUERDO CON EL ANÁLISIS DE ECONOMÍA & ENERGÍA, EL VALOR DE LAS NAFTAS EN SURTIDOR DURANTE SEPTIEMBRE SE UBICÓ UN 34% POR DEBAJO DEL PROMEDIO VERIFICADO EN LOS ÚLTIMOS DIEZ AÑOS, MIENTRAS QUE LA CONTRACCIÓN EN EL CASO DEL GASOIL ALCANZÓ EL 20%.

Esta nueva crisis de abastecimiento de combustibles es la segunda en menos de 18 meses. En los últimos diez años, el precio de los combustibles en surtidor se ubica, en términos reales, en el nivel más bajo. Así lo estimó la consultora Economía & Energía (E&E) en su último informe donde analizó la situación actual del mercado de combustibles en Argentina, entre otros temas.

“La disminución de los precios en surtidor, evaluados en términos reales, desde mediados del pasado año condujo a una caída en el valor del crudo en el mercado local. La depreciación de la moneda, la necesidad de recomponer la alícuota del ICL y CO₂ y alcanzar un valor del crudo en el mercado local que viabilice crecientes niveles de inversión requerirá de incrementos significativos en el precio de los combustibles a lo largo de los próximos meses”, aseguró la

consultora que dirige Nicolás Arceo.

En los últimos días se asistió a una nueva crisis de abastecimiento de combustibles, la segunda en menos de 18 meses. Más allá de los determinantes puntuales de este episodio, el informe de E&E advirtió que “el sensible abaratamiento de los combustibles en el mercado local condujo a un aumento significativo en los niveles de consumo, tanto de naftas como de gasoil, a lo largo de los últimos años”.

Evaluado en pesos constantes, el valor de las naftas en surtidor durante septiembre se ubicó un 34% por debajo del promedio verificado a lo largo de la última década, mientras que la contracción en el caso del gasoil alcanzó el 20%.

“A pesar del incremento de la producción doméstica de combustibles a lo largo de los primeros nueve meses de 2023, el aumento de la demanda en el marco de la contienda electoral, en conjunto con la parada programa-

da de parte del parque refinador, condujo a la necesidad de incrementar las importaciones de combustibles. Sin embargo, las restricciones en el acceso a fuentes de financiamiento alternativas determinaron un retraso en la importación de combustibles, generando crecientes problemas de abastecimiento que se agudizaron sensiblemente en los últimos días”, detalló el documento.

Del análisis se desprende que los precios de las naftas y el gasoil en la Argentina se encuentran, evaluados al dólar oficial, entre los más bajos de la región. Sólo Bolivia presenta un valor de los combustibles en surtidor más reducido. Sin embargo, evaluados al dólar blue, los precios en Argentina se ubican muy por debajo de lo registrado en el resto de la región.

Durante los 9 primeros meses de 2023 las ventas totales de gasoil se ubicaron levemente por debajo de lo registrado en el mismo período del año previo (-1,7%), aunque por encima de idéntico período de 2019 (+9,1%).

En comparación con el año 2022, las ventas de gasoil grado 2 se incrementaron en un 1,8%, mientras que las de grado 3 disminuyeron un 10%. Durante el corriente año la participación por sector se mantuvo relativamente estable en comparación con 2022 a pesar de la sequía que enfrentó el sector agropecuario.

En el caso de las naftas -indicó E&E- los tres primeros trimestres de 2023 las ventas totales se ubicaron un 4,6% por encima de lo verificado en idéntico período de 2022, mientras que con relación a enero-septiembre de 2019 el incremento fue del 13,0%. En comparación con el año 2022, las ventas de naftas grado 2 crecieron un 6,8%, mientras que las de grado 3 se redujeron levemente (-0,8%). ■

La energía es vida.
Es una necesidad básica,
y una fuente de progreso.
Así, hoy, para contribuir al
desarrollo sustentable del planeta
y hacer frente al cambio climático,
avanzamos, juntos,
hacia nuevas formas de energía.

La energía se está reinventando,
y el cambio energético también es el nuestro.

Nuestro objetivo es ser un líder mundial
de la transición energética.

Por eso,

**Total se transforma
y evoluciona a TotalEnergies.**



TotalEnergies



PABLO CHEBLI, COO DE COMPAÑÍA GENERAL DE COMBUSTIBLES

“La perforación del primer pozo en Palermo Aike es un hito para la Cuenca Austral y para el país”

La exploración de este primer pozo shale fuera de Vaca Muerta abre nuevas oportunidades para la llegada de nuevos inversores y además incrementará la actividad hidrocarburífera.

En medio de una nueva edición de la Argentina Oil & Gas, los pronósticos de los organizadores, en cuanto la convocatoria para este año post pandemia, son inmejorables. De hecho, en esta oportunidad se esperan más de 230 expositores y más de 20.000 visitantes.

Las expectativas sobre los trabajos preliminares para la perforación del primer pozo exploratorio con objetivo Palermo Aike, en el extremo sur de la provincia de Santa Cruz, son más que promisorias y se han convertido en un desafío tanto para CGC como para YPF que permitirá corroborar el potencial

productivo de los recursos no convencionales de la Cuenca Austral.

En diálogo con Mejor Energía, Pablo Chebli, Chief Operating Officer (COO) de CGC se refirió a la importancia que tiene este primer proyecto shale fuera de Vaca Muerta. También habló sobre los planes de la compañía en la exploración de yacimientos convencionales en la cuencas del Golfo San Jorge y Cuyana.

“Palermo Aike es un hito para la Cuenca Austral y para el país. Es el futuro. Es el primer pozo no convencional que se hace fuera de Neuquén”, aseguró, y agregó que “venimos trabajando en este proyecto hace más de

diez años con grandes expectativas”.

Para CGC se trata de la apuesta exploratoria más importante en materia de potencial, volúmenes y costos. “Somos una empresa exploradora que sigue apostando al crecimiento con exploración, hoy el 80% de la producción de la Cuenca Austral proviene de descubrimientos que hizo la compañía”, sostuvo.

El equipo de perforación fue montado en el bloque “Fracción II – El Cerrito”, perteneciente a la concesión no convencional de CGC en la provincia. En caso de obtener resultados positivos, ambas compañías avanzarán con el desarrollo de una parte del área, invirtiendo en pozos adicionales e instalaciones asociadas.

Chebli explicó que este primer pozo será perforado en la ventana de petróleo de la formación, aunque Palermo Aike tiene potencial tanto petrolero como gasífero.

“En Palermo Aike hablamos de recursos recuperables, estimados por CGC, de 5 MM BBO y 25 TCF. Vamos a estar perforando entre el 27 de septiembre y el 1 de octubre. La perforación va a llevar un total aproximado de 67 días que comprende entre entubar el pozo y trasladar el set de fractura. Estaría terminado los primeros días de febrero, y recién en marzo de 2024 empezaremos a ver los primeros resultados”, describió.

Y añadió: “Este primer pozo horizontal que se perfora llegara en forma ver-



tical a los 3750 metros, para luego hacer una ventana y salir en forma horizontal a 3500 metros para hacer una rama de 1000 m horizontales. Este primer pozo se hará junto con YPF, “donde al trabajar en forma conjunta potenciamos la sinergia de nuestro conocimiento en la geología de la Cuenca y el know how que tienen ellos a través de la curva de aprendizaje de Vaca Muerta”.

“Es un pozo exploratorio con costos significativos que podrían rondar los U\$S 28 millones de inversión, ya que requiere movilizar equipos de fractura desde otras áreas, lo cual representa una logística importante”, señaló.

Para Chebli las expectativas de este primer pozo apuntan a un objetivo clave: probar la productividad de la roca madre para luego de lograr eficiencia en la reducción de costos que permita el desarrollo comercial y hacerlo económicamente rentable. “Este piloto no va a ser el último que hagamos. Ya tenemos en carpeta perforar otro pozo con YPF en Paso Fuhr para el 2024”, acotó.

A partir de los primeros resultados exploratorios obtenidos en marzo del año que viene se podrá conocer el potencial de Palermo Aike que hoy con un área de extensión de más de 12.600 kilómetros cuadrados en la Cuenca Austral, se perfila como la segunda formación en importancia a explorar luego de Vaca Muerta.

“Tenemos que ir paso a paso- dijo Chebli-. Desde su contenido orgánico

la roca tiene características más pobres que Vaca Muerta aunque de hecho, es igual o mejor que otros shales de Estados Unidos que han desarrollado miles de pozos. Seguramente haremos varios pozos exploratorios para saber los niveles de productividad de esta formación, con lo cual el desafío es grande”.

En opinión del director de Operaciones de CGC, Palermo Aike ofrece muchas ventajas: “tenemos infraestructura para mover el gas al Gasoducto San Martín y transportar el crudo por el puerto, a la vez que existe capacidad de transporte disponible y un puerto para sacar el petróleo a las refinerías de Argentina o exportar, lo cual acelera su potencial desarrollo”.

Sobre cómo el actual escenario electoral puede condicionar o demorar este tipo de proyectos, Chebli señaló que “políticas de largo plazo y una macroeconomía estable contribuyen al desarrollo de este tipo de inversiones que pueden tardar 20 años en completarse. Somos una empresa que apuesta a futuro”.

La actividad de CGC no sólo se limita a la exploración en Palermo Aike, sino también al desarrollo y reactivación de campos maduros. Entre la actividad en las Cuencas Austral y del Golfo San Jorge la empresa planea invertir este año cerca de U\$S 500 millones.

CGC nació como una empresa de comercialización y transporte de fuel oil y diésel en 1920. En 2013 fue comprada

por Corporación América, el grupo económico argentino fundado por Eduardo Eurnekian con negocios en sectores como aeropuertos, infraestructura y tecnología.

El grupo se quedó con el control de la compañía asociado con Sociedad Comercial del Plata, que cuenta con el 30% restante de las acciones. Luego de la adquisición de Sinopec en junio de 2021, CGC dio un salto cuantitativo importante en materia de producción, llegando a más de 50.000 barriles equivalentes de petróleo diarios (boe/d), y totalizando un mix de 63% en gas y 37% en petróleo.

El objetivo apunta a lograr la mitad de su producción equivalente en gas y la otra mitad en crudo. Esta operación le permitió a la empresa tener participación en la Cuenca del Golfo San Jorge y en Termap, la operadora de las terminales portuarias de Caleta Olivia (Santa Cruz) y Caleta Córdova (Chubut).

CGC ya contaba con una importante participación en Midstream con su participación en el Gas Andes y TGN. Con la adquisición de los yacimientos de la Cuenca del Golfo y Mendoza, CGC incrementó sustancialmente su producción de petróleo a más de 3.500 m3 diarios (m3/d) y su producción de gas de más de 6.000 Mm3 diarios (Mm3/d). En términos de reservas probadas representó un incremento de más del 108% de las mismas.

“Desde 2021, empezamos una actividad muy importante en la Cuenca del Golfo San Jorge centrada en varios ejes: pusimos en marcha una importante cantidad de pozos que estaban parados a través de trabajos de pulling. Comenzamos a invertir en mejora de la recuperación secundaria. También desde hace año y medio sumamos dos equipos de perforación en la Cuenca Austral. Hoy por primera vez en la historia de la compañía estamos perforando con 4 equipos de perforación en la Provincia de Santa Cruz”, comentó.

Y finalmente mencionó que en la Cuenca Cuyana esperamos perforar un pozo horizontal, pero para seguir avanzando necesitamos avanzar en la extensión de la concesión de esa área. ■

NOTA: ESTE ARTÍCULO FUE PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA



RICARDO RODRÍGUEZ, CEO DE SHELL ARGENTINA

“En términos de producción y midstream el balance para Shell ha sido positivo”

El ejecutivo dio su mirada sobre los proyectos de la petrolera en estos nueve meses del año. “La competitividad de Vaca Muerta está condicionada por la falta de estabilidad regulatoria”, alertó.

La apuesta de Shell en Vaca Muerta ha sido más que significativa en los últimos años. La empresa tiene un programa de inversiones de más de U\$S 500 millones.

La petrolera hoy es la segunda productora de shale oil detrás de YPF con una producción de 45 mil barriles diarios de petróleo (bdp) y este año proyecta llegar a los 50 mil bdp.

Consultado por Prensa Energética, Ricardo Rodríguez, CEO de Shell Argentina, sostuvo que el balance en estos primeros ocho meses del año fue altamente positivo en términos de producción y midstream.

La petrolera inauguró en febrero de este año el oleoducto Sierras Blancas-Allen. También participó en restablecer el flujo en el Oleoducto de OTASA que hoy exporta 40 mil barriles diarios a Chile, lo cual ayudó a descomprimir la evacuación de la cuenca neuquina hasta la inauguración del proyecto

Duplicar de Oldelval.

“Fines de 2024 vamos a inaugurar una planta que añade otros 15 mil barriles de crudo y 70 millones de pies cúbicos de gas en la zona de Bajada de Añelo”, comentó el CEO de Shell, quien agregó que para este proyecto se invertirán más de U\$S 200 millones.

En su presentación durante el Encuentro de CEO en AOG 2023, Rodríguez aseguró que “todas esas inversiones tienen una rentabilidad con una roca madre privilegiada y con un importante capital humano en todos los frentes de la cadena productiva”.

Sin embargo, en términos de competitividad “puso el foco en tres cuestiones centrales que hoy condicionan el crecimiento en Vaca Muerta: el acceso a divisas que no permite repatriar dividendos a los accionistas; lograr un mercado libre de precios; y respetar los contratos a largo plazo con señales regulatorias estables”. ■

JUGAR PARA CONOCER MÁS DE TRANSICIÓN ENERGÉTICA



En su stand en la Argentina Oil & Gas Expo (AOG) 2023, Shell Argentina invitó a los asistentes a jugar y participar de distintas activaciones que le permitieran aprender más sobre la transición energética y sobre la estrategia Impulsando el Progreso, que está desarrollando la compañía para renovarse y promover esos avances. En el marco de la transición energética, Shell tiene el objetivo de convertirse en una empresa energética neutral en emisiones de carbono para 2050, con el objetivo intermedio de reducir en un 50% las emisiones respecto a 2016, en línea con el Acuerdo de París y otros compromisos internacionales. Impulsando el Progreso es la estrategia de la compañía para alcanzar la meta, acelerando la transición de los negocios de la compañía hacia la neutralidad de carbono y generando al mismo tiempo valor para los clientes, accionistas y la comunidad en general.

Además, durante las activaciones, podías jugar para conocer más de los negocios de la compañía, desde la Exploración y Producción de Petróleo en Vaca Muerta a su transporte a través de oleoductos, además de su refinación y venta, que opera Raízen, licenciataria de la marca Shell en el país.



ALEJANDRO EINTOSS

“La gran hipoteca energética es más atraso tarifario y dispersión de precios”

El ejecutivo dio su mirada sobre los proyectos de la petrolera en estos nueve meses del año. “La competitividad de Vaca Muerta está condicionada por la falta de estabilidad regulatoria”, alertó.

Una macroeconomía estable, sin inflación y con reglas de precios alineados a paridades de frontera, normalización del mercado de cambios, reducción del riesgo país, tarifas que reflejen costos de producción, exportación sin cupos y un sistema de subsidios limitado a la población vulnerable, aparecen como puntos ineludibles de la economía energética para la próxima administración.

Así lo entiende Alejandro Eintoss, economista y consultor en energía y servicios públicos, quien consideró que “la gran hipoteca tarifaria que dejará la segmentación para la próxima administración no solo será el atraso tarifario, sino una enorme dispersión de precios de la energía, tanto en gas como electricidad, que va en contra del uso racional de la energía, de la toma de decisiones de inversión y de cualquier mecanismo eficiente de focalización de subsidios”.

En un documento publicado por la consultora Econométrica, titulado “La hipoteca energética”, el especialista advirtió que la segmentación tarifaria que acordó el Gobierno con el FMI para re-

ducir los subsidios y salir de este esquema sólo alcanzó a una parte reducida de la demanda, dejando intacto para el próximo gobierno la hipoteca de atraso tarifario, dispersión de precios y pobre desempeño en la focalización de subsidios.

“La recomposición de tarifas no sólo buscará bajar subsidios y equilibrar las cuentas públicas, también rehaer el sistema de precios que permita atraer la inversión privada, además de recuperar el autoabastecimiento energético perdido estas dos décadas. La notoria productividad de Vaca Muerta otorga la oportunidad para renacer al sector, pero sólo verá la luz en el marco de una nueva política económica y energética”, expresó.

Según Eintoss, el menor precio de la energía conllevó un menor gasto en subsidios energéticos. “En los primeros siete meses del 2023 los subsidios crecieron un 68% interanual, frente a un gasto primario que creció al 99% en igual periodo. En términos reales el gasto primario cayó un 5% interanual en lo que va del año, pero los subsidios energéticos un 19% en igual periodo”, precisó.

Según el acuerdo con el FMI, los subsidios energéticos deberían descender 0,5% del PBI este año, hasta un total de 1,5% del PBI. Pero la mayor parte del descenso responde al contexto internacional. “La segmentación tarifaria que el gobierno inició hace un año casi no mostró incidencia macroeconómica”, señaló.

Y explicó que el gobierno debería haber emitido una resolución en agosto, con vigencia a partir del 1º de septiembre, que contemple nuevos aumentos en los precios de la energía eléctrica que pagan los usuarios eléctricos subsidiados de ingresos bajos e ingresos medios.

“El Gobierno no sólo no avanzó en el compromiso, sino que tiene la intención de pisar tarifas hasta las elecciones, por lo que difícilmente cumpla el objetivo de reducir subsidios en los montos que establece el acuerdo con el organismo”, dijo.

A contramano del mundo, que focaliza subsidios en la población vulnerable, Eintoss apuntó que la segmentación se ocupó de buscar e identificar al 30% de los hogares con altos ingresos o con capacidad de pagar tarifa plena. ■



OTC 2023: el offshore en el foco de las miradas

DURANTE LA MAYOR CONFERENCIA DE TECNOLOGÍA OFFSHORE, EXPERTOS, FUNCIONARIOS Y DESDE LA MISMA OPEP DESTACARON A ESE PAÍS COMO LA REGIÓN IDEAL PARA EL DESARROLLO POTENCIAL DE ESTOS PROYECTOS.

Bajo el lema “Tecnologías para el offshore de Brasil contribuyendo a las necesidades de fuentes de energía” comenzó la cumbre del offshore más importante de la región, OTC 2023, que este año se realizó en Río de Janeiro entre los días 24 y 26 de octubre.

Un mercado prometedor, capaz de liderar la transición energética, pero que aún depende de un marco legal, fue el eje del panel “Liberando el potencial de los parques eólicos marinos en Brasil”, donde representantes de los sectores del petróleo y el gas destacaron a Brasil como la región ideal para el desarrollo de estos proyectos.

“Es importante resaltar que, en empresas como Equinor, competimos por capital de inversión con otros países del mundo y si esto no sucede dentro de un horizonte determinado,

este capital puede ir a otros países”, declaró André Leite, Director de Parques Eólicos Marinos en América Latina de Equinor.

Fernanda Scoponi, Gerente Senior de Desarrollo de Negocios – Energía Eólica Marina de TotalEnergies, aseguró que “vemos a Brasil como un mercado totalmente nuevo, un mercado que aún no está regulado. Teníamos un decreto, pero esperamos tener un marco más sólido para brindar más seguridad a las inversiones que se requerirán. Necesitamos un marco regulatorio sólido que nos brinde seguridad para llevar estas inversiones a Brasil”.

Petrobras reafirmó su estrategia de invertir en parques eólicos marinos, citando un proyecto en estudio en la costa de Rio Grande do Norte. El gerente ejecutivo de energías

renovables de Petrobras, Daniel Cleverson Pedroso, destacó la importancia de la alianza con el Estado y las universidades.

La posibilidad de desarrollar nuevas áreas, como en el margen ecuatorial, orienta los esfuerzos de Petrobras, al mismo tiempo que la oferta de nuevos bloques despierta interés en los próximos ciclos de suministro permanente.

Otaviano da Cruz Pessoa Neto, gerente general de tecnología y datos aplicados a la exploración de Petrobras, reforzó el compromiso de la empresa con el desarrollo de nuevas áreas y señaló el margen ecuatorial como el principal destino del Capex de la empresa en este segmento.

“Invertiremos 3.000 millones de dólares en campañas de exploración en el margen ecuatorial hasta 2027, con la perforación de 16 pozos”, señaló.

También la OPEP destacó la necesidad de una transición energética plural en su visita a Río de Janeiro. En un panel liderado por el Instituto Brasileño de Petróleo y Gas (IBP), el secre-

tario general de la OPEP, SE Haitham Al Ghais, compartió previsiones para la industria hasta 2045, destacando el potencial energético de Brasil.

“Es un gran ejemplo de liderazgo, con alrededor del 60% de energía limpia en tu matriz. El gobierno brasileño y la industria energética entienden la importancia de mantener las inversiones porque saben que el mundo seguirá necesitando una cartera diversificada y estable de fuentes de energía”, dijo.

Según la OPEP, la demanda mundial de energía crecerá un 23% para 2045, mientras que la economía mundial duplicará su tamaño y la población mundial superará los 9.500 millones de personas.

En este contexto, la oferta de petróleo líquido de países no pertenecientes a la OPEP crecerá con fuerza en el mediano plazo, impulsada por países como Brasil, Guyana y Estados Unidos.

Por su parte, el presidente del IBP, Roberto Ardenghy, destacó el papel esencial de la industria del petróleo y



del gas, responsable de suministrar alrededor del 60% de la energía primaria mundial de manera responsable, segura y ambiental.

“Contamos con tecnología, modelos y procesos que aseguran nuestra actividad. Por eso Brasil produce 3,5 millones de barriles de petróleo diarios, con la diferencia de la descarbonización, respetando el medio ambiente y con enorme prudencia”, manifestó.

El líder de la OPEP señaló que, con más de 650 millones de personas actualmente sin acceso a la electricidad y con más de 2 mil millones de personas sin combustibles limpios para cocinar, aumentará la búsqueda de todas las fuentes de energía, con ex-

cepción del carbón.

“Nuestro sector necesitará inversiones de 14 billones de dólares hasta 2045, 11,1 billones en upstream, 1,7 billones en downstream y 1,2 billones en midstream”, comentó.

Para el ejecutivo, el petróleo se mantendrá en el tope de la matriz energética con la previsión de que la demanda aumente en más de 16 millones de barriles día hacia 2045, un aumento de 6 millones de barriles día respecto a las perspectivas realizadas en 2022. ■

NOTA: ESTE ARTÍCULO FUE PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA.



- Fabricación de lana mineral con certificación ISO 9001 2015
- Andamios multidireccionales
- Fireproofing
- Fraccionamiento de chapa en rollos



Soluciones en andamios y aislación térmica

Fabricación, provisión y montaje

Florida 274, 2º piso, CABA • 011 4326-0062 • +54911 3510-0422
Ex Ruta 7, Km 70, Luján • 02323 42-0422 • www.incaaislaciones.com.ar





La región busca cómo financiar la transición energética

Organizada por el Ministerio de Industria, Energía y Minería (MIEM), la Organización Latinoamericana de Energía (OLADE) y el Banco Interamericano de Desarrollo (BID) se desarrolla del 6 al 10 de noviembre en Montevideo (Uruguay) la VIII Semana de la Energía, y el Primer Foro de Inversión en Transición Energética para América Latina por parte de la Agencia Internacional de Energías Renovables (IRENA)

El encuentro representa una de las principales instancias de diálogo político y estratégico en materia energética a nivel regional. En diferentes actividades, reunió a los ministros de Energía de los 27 países miembros de OLADE, referentes de organismos multilaterales, funcionarios de gobiernos de la región y el mundo y directivos de empresas del sector.

Con la transición energética como telón de fondo, los temas clave giraron en torno a la innovación de combustibles de nueva generación; hidrógeno verde; Inteligencia artificial; tecnologías de almacenamiento; regulación y política en el diseño de mercados energéticos del futuro; y equidad de género en el sector energético.

Omar Paganini, canciller uruguayo y ex ministro de Industria y

LA VIII SEMANA DE LA ENERGÍA FUE EL EVENTO MÁS IMPORTANTE PARA AMÉRICA LATINA Y EL CARIBE. LA INTEGRACIÓN Y LA RUTA DEL HIDRÓGENO VERDE, ENTRE LOS TEMAS CLAVE.

Energía, aseguró que América Latina está llamada a jugar un papel cada vez más relevante a nivel global en el sector de la energía.

“Vemos en la economía del hidrógeno y de los nuevos energéticos verdes un camino para seguir, profundizar y tal vez también crear una industria exportadora”, agregó.

Otras de las cuestiones que se plantearon durante el evento fue la necesidad de lograr un mayor aprovechamiento de las energías renovables en la región, de mejorar los marcos regulatorios y de buscar mecanismos para financiar la transición energética global.

Asimismo los países latinoamericanos fijaron su postura sobre la importancia de avanzar en un sistema de certificación de hidrógeno limpio

El secretario ejecutivo de Olade, Andrés Rebolledo destacó la iniciativa, a la que también adhirió Chile. “Se trata de un paso de la máxima significancia, desde el punto de vista de la integración a nivel regulatorio”, afirmó.

Y agregó que “contar con una certificación de hidrógeno limpio que sea compartida permite tener una mirada

equivalente o similar respecto a lo que es hidrógeno limpio y, en consecuencia, una visión en los mercados globales donde la región podrá proyectarse de manera similar, dado que existiría esta acreditación común”.

Otra noticia clave fue que los 16 países que integran la iniciativa Renovables en Latinoamérica y El Caribe (Relac) anunciaron un aumento de 70 a 73 por ciento en la meta que se fijaron de participación de energías renovables en la matriz eléctrica de la región a 2030.

La participación de funcionarios argentinos en la VIII Semana de la Energía contó con la presencia de la secretaria de Energía, Flavia Royon, las subsecretarias de Coordinación Institucional de Energía, María Florencia Alvarez Travieso, y de Planeamiento Energético, Cecilia Garibotti; la Directora de Energías Renovables de la Subsecretaría de Energía Eléctrica, Florencia Terán Nougués; Diego Hurtado (Vicepresidente de CNEA) e Isidro Bascher (Director de Nucleoeléctrica S.A.) y el Gerente General de CAMMESA, Sebastián Bonetto. ■

Planta Separadora
Loma La Lata - Neuquén

 **MEGA**
COMPAÑÍA MEGA S. A.

AGREGAMOS VALOR A LA ENERGÍA

Líderes en el procesamiento de Gas Natural
de la Cuenca Neuquina



Compañía Mega S.A.

www.ciamega.com.ar



Apocos días de la COP28 que se celebrará en los Emiratos Árabes Unidos (EAU) del 30 de noviembre al 12 de diciembre, la atención está puesta en conseguir los recortes necesarios en las emisiones de gases de efecto invernadero y en apoyar adecuadamente una transición hacia la energía renovable.

Los participantes buscarán pactar con el fin de implementar efectivamente el Acuerdo de París de 2015, que estableció el límite de temperatura de 1,5 °C.

En marzo de 2023, el Panel Intergubernamental sobre Cambio Climático, la principal autoridad mundial en ciencia climática, confirmó que el planeta se está calentando a niveles récord y advirtió que los gobiernos no están tomando medidas suficientes para reducir las emisiones de gases de efecto invernadero.

El panel instó a los gobiernos a reducir las emisiones eliminando gradualmente los combustibles fósiles, frenando la deforestación y aumentando la energía renovable.

Los expertos aseguran que un acuerdo sobre energía renovable en la COP28

DEL 30 DE NOVIEMBRE AL 12 DE DICIEMBRE SE LLEVARÁ CABO LA 28ª CONFERENCIA ANUAL DE LAS NACIONES UNIDAS SOBRE EL CAMBIO CLIMÁTICO (COP28). ESTE AÑO SE VERÁ MUY INFLUENCIADA POR EL CONTEXTO DE LA TRANSICIÓN ENERGÉTICA A NIVEL GLOBAL.

debe ir acompañado de un compromiso de eliminar gradualmente los combustibles fósiles que emiten CO₂, una promesa que ha enfrentado la resistencia de Arabia Saudita, Rusia y otros países productores de petróleo y gas.

Hace dos años, en la COP26 en Glasgow, los gobiernos se comprometieron a reducir gradualmente el uso de carbón. Pero el año pasado, en la COP27 en Egipto, un grupo de 81 países hizo un esfuerzo finalmente infructuoso para incluir la eliminación gradual de todos los combustibles fósiles en el texto del informe final.

En relación a la mitigación climática, es decir a la reducción de emisiones, la propuesta en la COP27 realizada en Egipto era alcanzar a 45 % en 2030 con respecto a 2010, y al cero neto en 2050.

Sin embargo, en cuanto a la reducción de combustibles fósiles, en el bo-

rrador presentado por la presidencia egipcia de la COP27 no se escuchó el pedido de India y grupos ecologistas de lograr una reducción de la producción de estos combustibles.

La Cumbre de Egipto no determinó la cantidad ni la manera de repartir el nuevo fondo para los daños climáticos a países vulnerables. Además, el texto no aportó cambios sustanciales a las propuestas de Glasgow en 2021, lo que ha generado el descontento del bloque europeo.

Vale aclarar que las emisiones de CO₂ de EEUU, la Unión Europea y Japón apenas ascienden a 8,4 gigatoneladas anuales, mientras que sólo las de China son de 11,9 gigatoneladas.

De hecho, sólo entre el año 2000 y el 2021, las emisiones anuales de China han aumentado en 8,4 gigatoneladas, esto es, lo mismo que emiten en total EEUU, la UE y Japón. ■



SEMI HOT OIL



Alto Vacio



Semi Chupa



Semi Transporte



Semi Alto Vacio



Succionador - Desobstructor



Motobomba



**Industrias
Torreggiani
s.r.l.**



Hot Oil



Succionador de Alto Vacio



Transporte de Combustible



Transporte de Agua



Alto Vacio



Transporte de Combustible



Tel. 481393 - 483366 - 482738 | Cel. 3472558619 | www.industriastorreggiani.com.ar
 Email: ventas@torreggiani.com.ar | Bv. Sarmiento 1059 - 2594 - Leones - Córdoba -
 Argentina | @industrias_torreggiani



América Latina desempeñará un papel esencial en la transición global hacia un sistema energético más seguro y sostenible, según la perspectiva de la Agencia Internacional de Energía (AIE).

El Latin America Energy Outlook es el primer análisis exhaustivo de la región que realiza la AIE, y cubre toda la gama de combustibles y tecnologías energéticas en los 33 países.

El informe concluyó que la riqueza de recursos de América Latina y el Caribe y la experiencia en su desarrollo (desde energías renovables de alta calidad hasta petróleo y gas y minerales críticos) podrían hacer contribuciones importantes a la seguridad energética global y las transiciones a energías limpias con los paquetes de políticas adecuados, además de impulsar la propia transición de la región y generar importantes beneficios para las economías locales después de una década de lento crecimiento.

“Las energías renovables, encabezadas por la energía hidroeléctrica, generan el 60% de la electricidad de la región, el doble del promedio mundial, mientras que algunos de los mejores recursos eólicos y solares del mundo se pueden encontrar en países como Brasil, México, Chile y Argentina. El uso de bioenergía está muy extendido en toda la región y es un importante exportador de biocombustibles”, detalló el informe.

Y puntualizó que “los países de América Latina y el Caribe poseen alrededor del 15% de los recursos mundiales de petróleo y gas natural. Y la región es muy importante para la producción de minerales que son componentes esenciales de muchas de las tecnologías de energía limpia de rápido crecimiento actuales: cuenta con alrededor de la mitad de las reservas mundiales de litio y más de un tercio de las reservas de cobre y plata. El suministro de electricidad limpia de la región sienta las bases para la extracción y el procesamiento sostenibles de estos materiales”.

El director ejecutivo de la AIE, Fatih Birol, señaló que “América Latina y el Caribe pueden desempeñar un papel enorme en la nueva economía energética global. Con recursos naturales increíbles y un compromiso de larga data con las energías renovables, los



LA FINANCIACIÓN DE PROYECTOS DE ENERGÍA LIMPIA DEBERÍA QUINTUPLICARSE HASTA 2050

En un momento de creciente incertidumbre geopolítica y transiciones energéticas aceleradas, los países de América Latina y el Caribe juegan un rol clave en la transición energética que viene.

países de la región ya tienen una ventaja en materia de transiciones seguras y sostenibles hacia la energía limpia. Apoyarse en estas transiciones impulsaría el crecimiento de las economías locales y pondría al sistema energético mundial sobre una base más segura”.

Según el informe, la inversión en la región también debe crecer sustancialmente. Para cumplir las promesas, la financiación de proyectos de energía limpia debe duplicarse de aquí a 2030

hasta alcanzar los 150.000 millones de dólares y quintuplicarse de aquí a 2050.

En comparación, el informe explicó que si se cumplen las promesas anunciadas por los países, América Latina y el Caribe verían que las energías renovables cubrirían toda la nueva demanda de energía en esta década.

Esto permitiría que las exportaciones de petróleo aumenten en casi 2 millones de barriles por día para 2030, diversificando la oferta global y aumentando los ingresos.

Los recursos renovables competitivos también impulsarían la producción de hidrógeno de bajo costo y bajas emisiones, lo que puede ayudar a descarbonizar la industria pesada y el transporte de carga a nivel nacional e internacional.

La producción de biocombustibles aumentaría y los ingresos a largo plazo provenientes de minerales críticos se duplicarían a casi 200 mil millones de dólares, superando los de los combustibles fósiles. ■



CREAMOS FUTURO

BRINDAMOS SOLUCIONES INNOVADORAS
EN GENERACIÓN DE ENERGÍA Y COMPRESIÓN DE GAS.

Estamos preparados para nuevos desafíos.



SECCO



SECCO

Offshore: avanza la prospección sísmica en el Mar Argentino

Ya llevan invertidos más de U\$S 720 millones. Con apenas el 20% de pozos productivos el salto de productividad podría ser enorme. El aval de la Corte Suprema de Justicia.



La compañía noruega Equinor, en sociedad con YPF y Shell, tienen luz verde para continuar con las actividades de prospección sísmica 3D de los bloques 100, 108 y 114 a 300 kilómetros de la costa de Mar del Plata.

El Proyecto Argerich X1 es el primer pozo exploratorio costa fuera en aguas profundas de Argentina, que podría tener “el potencial de otra Vaca Muerta. El objetivo de esta iniciativa es la exploración de 15.000 km² a más de 300 km de la costa de Buenos Aires y con una profundidad de 1.527 metros al lecho marino.

En este contexto, las empresas recibieron el aval de la Corte Suprema de Justicia para avanzar en la exploración petrolera en el Mar Argentino al rechazar planteos ambientalistas de Greenpeace, en conjunto con otras or-

ganizaciones ambientales.

El principal argumento de la Corte es que las petroleras vienen cumpliendo con los requisitos que les fueron requeridos para llevar adelante el emprendimiento, como, por ejemplo, la realización de una nueva declaración de impacto ambiental.

El fallo judicial también fue celebrado por el Gobierno Nacional, que destacó la importancia de esta resolución de la Cámara Federal de Mar del Plata para que avance este proyecto que podría multiplicar recursos y divisas para el país.

Equinor, como operadora, tenía programado iniciar las tareas de relevamiento sísmico en noviembre del año pasado, pero la demora judicial motivó que cancelara la contratación del buque BGP Prospector para realizar el trabajo.

Según estudios preliminares realizados por YPF, podría existir un yacimiento con capacidad de producir 200.000 barriles de petróleo por día, casi 40% del petróleo que hoy produce la Argentina.

Desde la organización ambientalista sostuvieron que continuarán “con las distintas acciones legales para detener el avance de una actividad que pone en riesgo el ecosistema.

Y advirtieron en un comunicado que “aún está pendiente de definición en el juzgado federal de Mar del Plata el amparo estratégico y sistémico presentado por las organizaciones en enero de 2022. Los principales argumentos presentados fueron la crisis climática, afectación de derechos humanos y de la biodiversidad marina, con foco en cuestionar los 18 bloques que se pretenden desarrollar”.

Los resultados del pozo Argerich generan expectativas en torno al potencial del offshore. Las previsiones indican que los hidrocarburos que se pueden encontrar en el mar argentino serían superiores a los de Vaca Muerta. Las mayores dificultades estarían dadas por los altos costos de inversión, el mayor riesgo, y los tiempos de ejecución.

Para el primer trimestre de 2024 la industria petrolera espera obtener los primeros resultados del pozo Argerich X1 que permitan ratificar o no la potencialidad que existe sobre el desarrollo de la exploración offshore en el bloque CAN 100 de la cuenca marina norte. “Un solo pozo podría producir hasta más de 80 mil barriles/día y generar más de 22 mil empleos”, aseguraron los expertos. ■

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA

PRO PÓSITO

NUESTRO LIDERAZGO ESTÁ DETERMINADO POR EL PROPÓSITO DE NUESTRAS ACCIONES.

Nos guía un modelo de triple impacto.

Por eso, nos comprometemos con iniciativas que reducen el efecto negativo en el medio ambiente y promueven una sociedad más justa.

- * Evitamos la emanación de + de 1.500.000 tn de CO₂.
- * Fuimos la compañía argentina #1 en emitir un bono verde en el mercado internacional.
- * Alcanzamos los US\$ 622 millones de bonos verdes. Avanzamos a nuestro modo: con propósito, actitud y resultados. LIDERAZGO MODO GENNEIA.

GENNEIA

#1

#liderazgomodogenneia

Wintershall Dea pone el foco en sus inversiones estratégicas

La petrolera alemana anunció los resultados operativos y financieros del tercer trimestre de 2023. El objetivo es reforzar la competitividad, y achicar costos.

El CEO de Wintershall Dea, Mario Mehren, y el director financiero (CFO), Paul Smith, informaron los resultados operativos y financieros de la compañía en el tercer trimestre de 2023, donde registró una producción de 324.000 barriles equivalentes de petróleo diarios, en términos interanuales.

En una conferencia de prensa, señalaron que el EBITDAX se situó en 964 millones de euros, un 53% inferior en términos interanuales, lo que refleja el regreso a un contexto de precios de las materias primas más moderado desde el extraordinario tercer trimestre de 2022.

En septiembre, la petrolera alemana anunció cambios en su estructura corporativa. “La compañía tiene previsto reducir los costos en 200 millones de euros al año”, dijo el director financiero Paul Smith. Y añadió que “estamos simplificando Wintershall Dea: para reforzar nuestra competitividad, reducir costos y mantenernos centrados en nuestras prioridades estratégicas”.

La compañía reducirá el tamaño de su directorio a tres miembros, disminuirá alrededor de quinientos puestos de trabajo y establecerá una única casa matriz en Kassel.

Mehren aseguró que “son decisiones difíciles, pero son las correctas para mantenernos competitivos en un entorno cambiante y desafiante”.

Además, anunció que el negocio internacional E&P de Wintershall Dea y las actividades de gestión de carbono e hidrógeno serán legalmente separadas de sus participaciones relacionadas con Rusia. “La separación legal es parte de nuestra salida, no una alter-



nativa a la salida de Rusia”, enfatizó.

En Argentina se registraron claros avances en el proyecto Fénix, con la finalización exitosa del gasoducto submarino. A partir de 2025 está previsto que Fénix suministre 10 millones de metros cúbicos de gas al día.

El proyecto respalda la contribución de Wintershall Dea al suministro energético de Argentina, a la vez que se espera que aumente significativamente la producción global de gas de la compañía.

En el plano internacional, la empresa también anunció avances en su negocio de gestión del carbono e hidrógeno, con la adjudicación de otra licencia de captura y almacenamiento de carbono (CAC) en el Mar del Norte.

La licencia Camelot en el Reino Unido, obtenida en agosto, tiene un potencial de almacenamiento de hasta seis millones de toneladas de CO₂ al año. “Con cuatro licencias de CAC, en tres países, nos estamos perfilando como verdaderos líderes en CAC en el Mar del Norte”, afirmó Mehren.

La compañía puso en marcha su campo de gas natural Dvalin en Noruega a fines de julio. Se espera que Dvalin produzca hasta finales de la década de 2030 y, en su punto máximo, suministrará energía suficiente para calentar dos millones de hogares. “Mientras Europa continúa buscando fuentes de gas confiables y a largo plazo, nos complace que Dvalin esté operativo de manera segura”, expresó.

Con el invierno acercándose, Mehren advirtió sobre la complacencia en cuanto a la seguridad energética europea. A pesar del almacenamiento completo de gas, describió una situación frágil con múltiples potenciales riesgos de suministro, incluido el actual conflicto en Medio Oriente. “Cuando se trata de la seguridad del suministro energético que nuestra economía y sociedad esperan: ninguno de nosotros, ya sean los responsables de políticas o la industria, podemos bajar la guardia.” ■

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA

“TUS SOCIOS ESTRATÉGICOS BRINDANDO UNA SOLUCIÓN INTEGRAL
EN LOS PROCESOS DE COMERCIO EXTERIOR”

EMPRESAS DE SERVICIOS

TJK

DESPACHANTE DE ADUANA



○ IMPORTACIÓN Y EXPORTACIÓN ○ FLETE LOCAL ○ SOLUCIONES LLAVE EN MANO

EMPRESAS DE SERVICIOS TJK

+54 11 4342 3871 - Defensa 441 - PB Of D - (C1065AAG) Buenos Aires Argentina

WWW.EMPRESASDESERVICIOSTJK.COM

Gerold: “La industria necesita un régimen claro para exportar”

El consultor en petróleo y gas hizo hincapié en el potencial exportador que tiene Argentina de la mano del crecimiento de la producción en petróleo y gas. Claves y requerimientos.



Daniel Gerold, director de G&G Energy Consultants, dio su mirada sobre el contexto que necesita Argentina para convertirse en un país exportador de energía.

El ingeniero y especialista en temas de Oil & Gas participó de una conferencia en el marco del 8° Congreso sobre Producción y Desarrollo de Reservas que organiza el Instituto Argentino del Petróleo y del Gas (IAPG) del 7 al 9 de noviembre en el Hotel Sheraton de Buenos Aires.

Ante un auditorio integrado por empresarios y especialistas del sector, Gerold afirmó que “la industria no necesita una nueva ley de hidrocarburos, sino

un régimen claro de cómo se exporta”.

El experto destacó el salto de productividad de la industria en los últimos dos años, especialmente en el shale gas y shale oil en la cuenca neuquina cuyo crecimiento, en un contexto económico adverso, ha sido histórico.

“El crecimiento de la producción va a provenir de lo que Argentina pueda exportar de gas natural”, afirmó.

En un escenario optimista, Gerold consideró que el país podría pasar de tener una balanza comercial energética deficitaria en U\$S 4000 millones en 2022, a tener un saldo positivo de más de U\$S 8000 millones en 2025.

“Lejos de ser Arabia Saudita, tenemos un alto potencial exportador. El primer

paso es la recomposición de precios de los combustibles y del petróleo, un factor determinante donde habrá que establecer un sendero de precios entre 12 y 18 meses para luego crear un fondo de estabilización económica como lo han hecho Perú, Chile o Colombia”, explicó.

Al respecto remarcó que “todos los gobiernos hablan del potencial exportador que tiene Argentina, pero ninguno se detiene en solucionar esta distorsión de precios”.

“No puede existir una brecha tan importante entre la paridad de exportación y los precios en el mercado local. La situación va a empeorar si el dólar oficial aumenta. La industria no puede permitirse regalar algo que le cuesta más de U\$S 10 mil millones de inversiones al año. El litro de nafta, ajustando los impuestos, debería costar U\$S 1,20”, indicó.

También hizo hincapié a lograr una normalización del mercado de divisas, liberar importaciones, aumentar la inversión en equipos de perforación y sets de fractura, repagar deudas, y mantener el esquema de contractualización de gas en el mercado interno, entre otros temas prioritarios.

Desde la mirada de Gerold, las oportunidades para acelerar la exportación surgen donde hay mayor productividad y esto hoy ocurre en la cuenca neuquina a través del desarrollo extraordinario de Vaca Muerta en los últimos dos años y medio con más de 204 barriles diarios de shale oil.

“Tenemos el recurso, la capacidad productiva, la inversión en infraestructura está en marcha, se duplicó la capacidad de Oldelval, y hoy Argentina reanudó exportaciones de crudo a Chile a través de OTASA. Además, YPF prevé construir un nuevo oleoducto y un puerto de exportación para incrementar la competitividad”, enumeró. ■

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN MEJOR ENERGÍA

Nación remarcó el rol de Vaca Muerta en la transición energética

El gas de Vaca Muerta constituye una oportunidad para el desarrollo de actividades como la del hidrógeno y

La secretaria de Energía, Flavia Royon, afirmó que “Argentina tiene todo para aprovechar las oportunidades que brinda la transición energética”.

Tras recordar que la Argentina “está en una posición de privilegio: tiene la segunda reserva de gas no convencional del mundo y la cuarta reserva de petróleo no convencional”, la secretaria explicó que “el cambio de matriz energética tal como se lleva adelante en el país implica la diversificación y participación de distintas energías”.

“Tenemos los mejores lugares para energía solar y eólica; una gran reputación, construida desde hace muchos años, en materia de energía nuclear. También la energía hidroeléctrica, donde hoy todavía tenemos proyectos para incorporar más de 20.000 megas”. Además del gas natural, asociado a Vaca Muerta, la transición constituye una oportunidad para el desarrollo de actividades como la del hidrógeno y los minerales”, aseguró durante su disertación en el coloquio convocado por el Centro Argentino de Ingenieros

Desde el Gobierno Nacional aseguraron que “Argentina está en condiciones de consolidarse como segundo proveedor de litio a nivel mundial hacia 2030”.

en el que repasó los objetivos definidos en el documento “Lineamientos y Escenarios para la Transición Energética a 2050”.

Sobre este punto Royon explicó que “al demandar muchos más minerales que los que demandan las tecnologías tradicionales, Argentina está en condiciones de consolidarse como segundo proveedor a nivel mundial hacia 2030 de mineral crítico como el litio”.

Ante los cambios en la matriz energética, Flavia Royon exhortó a construir una transición asociada a un crecimiento inclusivo y afirmó que ese proceso “es una oportunidad para la Argentina, pero que debe ser llevado adelante en el interior del país de manera justa e inclusiva”.

En ese sentido explicó que desde la Secretaría “sostenemos como gobier-

no y como política pública que no hay una sola transición energética, sino muchas, y que esa transición debe ser llevada a cabo en la medida de nuestras capacidades, nuestros recursos, competencias y condicionantes. Por eso no vamos a importar un modelo, sino que debemos saber construir uno propio y adaptado a nuestra realidad”.

La funcionaria resaltó la posición de nuestro país en el escenario global, que la sitúa en condiciones favorables para capitalizar la diversidad de sus posibilidades energéticas.

“Argentina es un país que no tiene conflictos políticos, y a pesar de estar atravesando una situación macroeconómica con ruidos, claramente tiene ventajas para constituirse en un proveedor energético seguro”, aseveró.

Bajo la convocatoria del Comité Argentino del Consejo Mundial de Energía, el coloquio permitió exponer las oportunidades y los desafíos que convergen para nuestro país en el proceso de transición energética. Del evento participaron referentes energéticos de los sectores público y privado, organismos internacionales y representantes de las áreas de la minería y tecnología.■



Imagen & Estrategia

Royon visitó la central de Albanesi en Ezeiza



La secretaria de Energía de la Nación, Flavia Royón junto con el gerente general de CMMESA, Sebastián Bonetto y el intendente de Ezeiza, Gastón Granados visitaron la Central Térmica Ezeiza, ubicada en Carlos Spegazzini, partido de Ezeiza, donde fueron recibidos por Armando Losón (h), presidente del Grupo Albanesi. Durante la recorrida de la planta, la funcionaria observó el avance de la obra de ampliación y cierre de ciclo, que se encuentra en la etapa final de construcción, con más del 95% ejecutado. La ampliación de la Central Térmica Ezeiza demandó una inversión de más de 220 millones de dólares, que se utilizaron para duplicar su potencia instalada, al pasar de 150 MW a 300 MW, lo que beneficiará a más de 200 mil hogares.

La refinería de AXION, la mejor del año de Latinoamérica



Debido a las buenas prácticas y optimizaciones en la operación, AXION energy ganó el premio a la mejor refinería del año de Latinoamérica, entregado por la Asociación Mundial de Refinación (World Refining Association), en la Conferencia Latinoamericana de Tecnología de Refinación (LARTC), que se llevó a cabo en Río de Janeiro. La refinería estuvo nominada junto a su par de Mataripe, de Acelen, y a la refinería Paulínia (REPLAN) de Petrobras. Fue elegida por un jurado especializado en refinación, gracias a sus logros en eficiencia energética y compromiso medioambiental, así como el liderazgo en transición en los nuevos modelos de producción e implementación de nuevas tecnologías en las operaciones.

AXION energy: "las ventas de combustible en minería crecerán 175% en cinco años"



Dow, la empresa líder mundial en ciencia de materiales, ha llegado a un acuerdo con MSU Green Energy -la unidad de negocio renovable del Grupo MSU- para el abastecimiento de energía solar a su complejo productivo en Bahía Blanca, Argentina. Con este suministro adicional de energía limpia, la compañía alcanzará una cuota del 74% de fuentes renovables en las necesidades energéticas de Bahía Blanca para 2025, consolidando la posición de Dow entre las 20 principales empresas mundiales que utilizan energía limpia. El acuerdo estratégico firmado por Matías Campodónico, Presidente de Dow Argentina y de la Región Sur de América Latina, y Manuel Santos Uribe, fundador y CEO de Grupo MSU, estipula la entrega del equivalente al 28% de la demanda del complejo.

Naturgy inició un curso de liderazgo para mujeres



Naturgy BAN, Fundación Global y el Gobierno de la Ciudad Autónoma de Buenos Aires iniciaron un ciclo para promover las buenas prácticas de liderazgo inclusivo bajo el nombre de "Ellas Lideran", en el Barrio Padre Carlos Múgica. El taller liderado por la actriz y comunicadora Jenny Frank, experta en este tipo de actividades, está dirigido a las mujeres de la comunidad y se lleva adelante en el Centro Comunitario del barrio. El curso es gratuito y se llevará a cabo durante 4 jornadas, a través de las cuales las participantes podrán desarrollar sus habilidades expresivas, mejorar su comunicación, identificar emociones y adquirir herramientas a través del teatro y consignas específicas creadas para cada ocasión.



Tecpetrol convocó a trabajar para Vaca Muerta



En el marco del Encuentro de Proveedores, Tecpetrol presentó ayer en sus oficinas corporativas de Neuquén los resultados y las perspectivas para el 2024 de ProPymes, el programa del Grupo Techint para el desarrollo de su cadena de valor, que tiene más de 20 años de existencia. Ante representantes de las 250 pymes proveedoras de Tecpetrol que forman parte del programa, Ricardo Markous, CEO de la compañía, convocó a la cadena de valor a continuar trabajando en conjunto para potenciar el desarrollo exportador de Vaca Muerta. En su presentación, Markous repasó la actualidad de Tecpetrol, segunda operadora en cantidad de fracturas en la cuenca neuquina, con más de 5.800 acumuladas desde el inicio de las operaciones de Fortín de Piedra, principal yacimiento productor de shale gas del país.

Unipar anunció la segunda edición de su Reporte de Sustentabilidad

Unipar

Unipar, líder en la producción de cloro y soda cáustica y segunda mayor productora de PVC de América del Sur, presentó su segundo Reporte de Sustentabilidad. De esta manera, busca actualizar el avance de los proyectos relacionados a sus compromisos y metas en este pilar estratégico, para los cuales había anunciado, en octubre de 2022, la inversión, hasta 2030, de US\$ 300 millones. El documento sigue las normas de la Global Reporting Initiative (GRI)* y utiliza la Matriz de Materialidad como base para definir los temas tratados.

Vista redujo los costos un 35%



Así lo informó recientemente la compañía al comparar los resultados del tercer trimestre del 2023. Vista anunció sus resultados del tercer trimestre del 2023, destacando una producción de 49.450 barriles equivalentes por día (boe/d), un aumento del 6% respecto del segundo trimestre de este año. Esta compañía, la segunda productora de shale oil de Vaca Muerta, también destacó la reducción de los costos e informó la actividad proyectada. Los costos operativos de Vista se redujeron significativamente a 4,8 dólares por boe, lo que representa una disminución interanual del 35%, impulsada principalmente por el nuevo modelo de la compañía totalmente enfocado en operaciones de petróleo no convencional.

Y-TEC y Siemens firman un acuerdo para desarrollar celdas de litio



Las empresas Y-TEC y Siemens suscribieron un acuerdo de entendimiento a fin de impulsar innovaciones tecnológicas de alto impacto que agreguen valor y den respuestas a los desafíos de la eficiencia energética y la reducción de la huella de carbono. En tal sentido se acordó establecer una agenda estratégica común para desarrollar tecnologías de control y automatización de procesos para la fabricación de celdas y baterías de ion litio. Asimismo, se trabajará conjuntamente para optimizar el proceso productivo de la fabricación de celdas a través de un gemelo digital que proporcione datos e información que faciliten la aplicación de innovaciones tecnológicas en las diversas etapas de la línea de producción.

VISTA JUAN PABLO CAGNOLA, RESPONSABLE DE MINERÍA Y OFF ROAD DE SCANIA

SCANIA prevé un potencial crecimiento en el sector Oil & Gas apalancado por Vaca Muerta



TRAYECTORIA, ROBUSTEZ EN SUS PRODUCTOS, SUSTENTABILIDAD Y UN SERVICIO POST VENTA DE EXCELENCIA, CONFORMAN UN SELLO DISTINTIVO DE UNA EMPRESA QUE SIGUE APOSTANDO A SEGUIR CRECIENDO EN EL MERCADO, CONFIRMANDO SU LIDERAZGO.



La empresa SCANIA presentó todo su portfolío de negocios con el foco puesto en el crecimiento de la industria petrolera.

En el marco de la Argentina Oil & Gas, el evento más representativo del sector y más importante del país que se llevó a cabo en La Rural del 11 al 14 de setiembre pasado, Juan Pablo Cagnola, Responsable de Minería y Off Road de SCANIA habló sobre las oportunidades y desafíos que presenta hoy la industria de la mano de Vaca Muerta.

Con una fuerte presencia en la región patagónica, el directivo de Scania anticipó “un crecimiento extraordinario en el mercado del petróleo y del gas impulsado por las inversiones que se vienen llevando a cabo en la cuenca neuquina, tanto a nivel de producción como de proyectos de infraestructura con las ampliaciones de gasoductos”.

Scania Argentina cuenta con una fuerte presencia a través de su concesionario Feadar, -que tiene sucursales en Añelo, Cipolletti, Comodoro Ri-

vadavia, Puerto Madryn, Río Gallegos y Río Grande.

“En términos de productos sabemos que vamos a crecer fuertemente en esta industria para dar respuesta a una demanda cada vez más alta y exigente. Las ampliaciones de las redes de gas natural y los mercados de exportación van a generar nuevas oportunidades en el portfolio de negocios de SCANIA con productos, como el caso de los camiones que ofrecen ahorro económico y garantizan mayor sustentabilidad”, explicó.

Precisamente, en la nueva edición de la AOG 2023, la compañía de origen sueco exhibió su portfolio de productos y servicios desarrollados para uno de los segmentos más importantes de la economía argentina.

La terminal mostró en su stand un camión de la línea XT off-road, desarrollado especialmente para industrias pesadas como la del petróleo y el gas.

El modelo de la línea Green Efficiency, un G 410 A6x2 propulsado a GNC, cuenta con 8 tanques de gas de 118 litros, lo que garantiza una excelente autonomía.

Además, se destaca por tener un robusto frente y paragolpes de acero con gancho de remolque incluido. También se exhibió el motor OC16 para generación de energía a gas natural de 450 kVA y el motor DC13 074A de 450 HP ideal para la industria de Oil & Gas.

Los productos de la línea Green Efficiency, además de utilizar combustibles alternativos y reducir las emisiones contaminantes al medio ambiente, pueden funcionar también a biogás, lo cual permite una disminución aún mayor de las emisiones.

Los motores Scania se caracterizan por su resistente block de cilindros de diseño compacto, robusto y liviano con camisas húmedas fácilmente reemplazables. Por otro lado, las

tapas de cilindros individuales con cuatro válvulas por cada uno facilitan la reparación y el ahorro de combustible y pueden adaptarse a una gran variedad de aplicaciones.

“Nuestro objetivo es seguir creciendo, y en especial en el mercado Oil & Gas donde tenemos un market share por encima del 50%”, señaló Cagnola, quien destacó el alto nivel de servicios que ofrece la empresa frente a una demanda cada vez más exigente.

De cara a lo que viene, el Responsable de Minería y Off Road de SCANIA, afirmó que “ Recientemente lanzamos las nuevas cajas de velocidades GW que reducen el consumo y mejoran la performance de los camiones. El próximo año estaremos incorporando novedades en cuanto a motorizaciones de consumo diésel”.

Finalmente, otro de los hitos de este año ha sido el lanzamiento de la nueva generación de buses urbanos, interurbanos y de larga distancia. ■

IPH[®]
CABLES DE ACERO | ESLINGAS | ACCESORIOS
www.iphglobal.com | (5411) 4469 - 8100

Crosby[®] Distribuidor oficial para Argentina y Brasil
American Petroleum Institute
API Monogram. License 9A - 0018.

POR DIEGO MUÑOZ, GERENTE COMERCIAL DE VICTORIO PODESTÁ

Previsibilidad, una señal clave para invertir a largo plazo



CONSIDERAMOS QUE EL 2024 SERÁ UN AÑO CON CIERTAS COMPLEJIDADES Y ARISTAS POR DEFINIR QUE CIERTAMENTE SEGUIRÁN PONIENDO A PRUEBA TODA NUESTRA CREATIVIDAD.

Nos encontramos en una coyuntura ciertamente crítica e imprevista que podría agudizarse durante lo que resta del 2023. Consideramos vital poder acompañar a cada cliente que confía en nosotros y nos ha hecho parte de su cadena productiva.

Los impactos regulatorios y del mercado de los últimos meses han paralizado, en parte, la actividad y hemos tenido que actuar en consecuencia. Auspiciosamente, ya nos encontramos exportando nuestros productos a países limítrofes y continuaremos creciendo por ese mismo sendero, sin desatender el mercado local argentino.

Nos caracterizamos por nuestra fuerte presencia comercial en los canales industrial, GNC, estaciones de servicio y por nuestra capacidad res-

puesta inmediata frente a las necesidades que surgen diariamente.

Consideramos que el 2024 será un año con ciertas complejidades y aristas por definir que ciertamente seguirán poniendo a prueba toda nuestra creatividad. Desde hace más de 80 años hemos sacado adelante negocios satisfactorios, inmersos en ambientes de diversa incertidumbre.

Si bien somos conservadores, auspiciamos continuar creciendo tanto en el segmento de combustibles líquidos como de gas natural. A su vez, con visión hacia la sostenibilidad y la transición energética, hemos incorporado un nuevo desafío dentro de nuestra cartera de productos: la comercialización de energía eléctrica proveniente de fuentes renovables.

Es por ello por lo que ya estamos

conversando con la demanda para alcanzar contratos que se ajusten a sus necesidades, tanto en el MATER como en el de Energía Plus. Complementamos nuestra oferta de productos con la línea de negocio de Lubricantes, así como con el servicio de almacenaje de líquidos en nuestros parques de tanques, combinado con nuestra flota propia de 50 camiones que se encuentran despachando en Argentina, Uruguay y Chile.

Toda acción que impulse, motive y permita el desarrollo de la infraestructura para el sector energético tendrá implicancias directas dentro de toda la economía. La energía es el motor que permite que las sociedades sean más prósperas y así lograr reducir sus niveles de pobreza.

Es por ello por lo que fomentamos toda inversión que provenga desde el sector privado y sean compañías desde el sector público con cierta previsibilidad de largo plazo. ■

Genneia emitió una nueva obligación negociable verde

GENNEIA, LA COMPAÑÍA LÍDER EN GENERACIÓN DE ENERGÍAS RENOVABLES DE ARGENTINA, COLOCÓ SU 11° OBLIGACIÓN NEGOCIABLE (ON) VERDE POR UN MONTO EQUIVALENTE A US\$ 15 MILLONES, HABIENDO RECIBIDO OFERTAS POR MÁS DE US\$ 89 MILLONES.

La compañía licitó una ON Verde para su cartera de proyectos renovables en construcción, que cumplen con las siguientes características, y cuenta con una calificación AA.ar de Moody's Local: ON Clase XLII denominadas en dólares y pagaderas en pesos al tipo de cambio aplicable al vencimiento por US\$ 15 millones, tasa de interés fija al 0%, precio de emisión de 122,31% (rendimiento de -6%) y vencimiento en mayo 2027.

Esta operación se realizó bajo la coordinación de Macro Securities como Organizador, mientras que Macro Securities, Banco Santander, Banco BBVA, Banco Patagonia, Facimex, MAX Capital y Banco Macro actuaron como Colocadores.

Además, la empresa presentó resultados sólidos en el tercer trimestre de 2023, con un EBITDA Ajustado de aproximadamente US\$ 64 millones, el más



alto de los últimos dos años, y un incremento del 10% interanual en las ventas.

Genneia se encuentra abocada a la construcción del proyecto eólico La Elbita (162 MW) en Tandil, provincia de Buenos Aires, y del proyecto solar fotovoltaico Tocota III (60 MW) en la provincia de San Juan.

Durante la conferencia trimestral con inversores, se proporcionaron actualizaciones detalladas sobre el progreso de la obra civil y eléctrica de estos proyectos, los cuales representan una inversión estimada de US\$ 290 millones.

Se proyecta que el parque solar To-

cota III estará operativo en el primer trimestre de 2024, mientras que se espera que La Elbita obtenga su habilitación comercial en el último trimestre del mismo año.

En línea con el compromiso de la descarbonización de la economía y la lucha contra el cambio climático, Genneia cuenta hoy con más de 14 proyectos (operativos y en construcción) financiados con bonos verdes que contribuyen al abastecimiento de 942.000 hogares y alrededor de 1.96 millones de toneladas de CO₂ evitadas anualmente. ■

Confederación de Entidades del Comercio de Hidrocarburos y Afines de la República Argentina



A.M.E.N.A.
Asociación Mendocina de Expendedores de Nafta y Afines de Mendoza.

C.A.P.E.G.A. Cámara de Comerciantes de Derivados de Petróleo, Garages y Afines de Tucumán.

C.E.C. NEUQUEN Y RIO NEGRO.
Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de Neuquén y Río Negro

C.E.C.A. SAN JUAN. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de la Provincia de San Juan.

C.E.C.A. SAN LUIS Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines de San Luis

C.E.C.A.C.H. Cámara de Expendedores de Combustibles y Afines del Chaco.

C.E.C.A.E.R. Cámara de Estaciones de Combustibles Anexos de Entre Ríos.

C.E.C.L.A. LA PAMPA Cámara de Expendedores de Combustibles, Lubricantes y Afines de La Pampa

C.E.C. JUJUY
Cámara Expendedores de Combustibles de Jujuy

F.E.C.R.A. Federación de Empresarios de Combustibles de la República Argentina

C.E.P.A.S.E.
Cámara de Expendedores de Subproductos del Petróleo y Anexos de Santiago del Estero

C.E.S.A.N.E. Cámara de Estaciones de Servicio y Afines del Nordeste.

C.E.S.COR
Cámara de Estaciones de Servicio de Corrientes

C.E.S.E.C.A. Cámara de Estaciones de Servicio Expendedores de Combustibles y Afines de Salta.

F.A.E.N.I. Federación Argentina de Expendedores de Nafta del Interior - Santa Fe

F.E.C.A.C. Federación de Expendedores de Combustibles y Afines del Centro de la República - Córdoba



MAURICIO CORDIVIOLA, DIRECTOR DE OPERACIONES DE CAMUZZI

“LLEGÓ LA HORA DE POTENCIAR EL CAPITAL TÉCNICO Y HUMANO PARA ACELERAR EL DESARROLLO DE LA INDUSTRIA”

PARA EL EJECUTIVO ES UN TEMA CLAVE PARA MULTIPLICAR EL CRECIMIENTO DEL SECTOR, ESPECIALMENTE AHORA QUE VACA MUERTA Y EL GASODUCTO NÉSTOR KIRCHNER PROMETEN DESEMPEÑAR UN ROL DETERMINANTE EN LA RECUPERACIÓN DE LA ECONOMÍA ARGENTINA.

La afirmación es hoy compartida por prácticamente por todos los actores económicos del país: Vaca Muerta y el gasoducto NK serán piezas claves en el próximo desarrollo energético argentino. El potencial de la gigante formación rocosa neuquina, la segunda fuente de gas y la cuarta de petróleo en el mundo del tipo de extracción “no convencional”, al que se suma ahora la capacidad de

transporte del nuevo gasoducto hacia los puertos y distintas localidades del país, representan una fuente de oportunidades y riquezas para todos.

Pero para que esta promesa se materialice al máximo es necesario también liberar y aprovechar una capacidad instalada de la que se habla menos: el amplio conocimiento técnico que se encuentra dentro de las empresas de transporte y distribución de gas.

LA DIVERSIDAD TÉCNICA DE LAS EMPRESAS: UNA RIQUEZA INVISIBLE

Es así: del mismo modo que hay mucha riqueza atrapada en el corazón de la roca madre que es Vaca Muerta, existe una gran diversidad técnica y recursos humanos muy valiosos dentro de las empresas concesionarias de energía, que hoy no están aprovechados al máximo de su potencial. En las últimas décadas, para responder a los distintos desafíos que fueron presentando sus tareas de distribución y prestación de servicios, las empresas concesionarias de distribución y transporte de gas desarrollaron una gran variedad de soluciones y desarrollos. Sin embargo, debido a las restricciones de los distintos marcos regulatorios, toda esa experiencia, susceptible de ser ofrecida al conjunto del sector, quedó atrapada dentro de las fronteras de cada compañía. Es hora de liberarla y sacarle todo su provecho.

A continuación, a modo de ejemplo, listamos algunas de esas soluciones que podrían ser rápidamente puestas a disposición de todo el sector.

Gerenciamiento de obras: muchas de las concesionarias están en condiciones de llevar adelante distintas obras relacionadas con la energía con

toda la experiencia de haberlo hecho por décadas dentro de sus empresas. Así, los gobiernos provinciales y municipales podrían acudir a ellas si, por poner un ejemplo, necesitaran ampliar sus redes propias o hacer algún tipo de modificación.

Obturación o perforación de cañerías: Este servicio, también conocido como Hot Tap, habitual entre las empresas concesionarias y de constante demanda, podría estar disponible para cualquier empresa relacionada con la energía.

Mantenimiento de activos: empresas concesionarias como Camuzzi, cuentan con talleres especializados en distintas localidades del país. Ellos podrían ser aprovechados por todo el sector y evitar los costos de recorrer grandes distancias para los distintos arreglos, tareas de mantenimiento y pequeñas obras tan frecuentes en la industria, por lo que permitiría también contribuir con la reducción de la huella de carbono de los distintos ac-

tores de la industria.

Distribución localizada de GNC: El GNC es un insumo clave—y a la vez menos contaminante que el diésel— para la maquinaria del fracking hidráulico que se utiliza en Vaca Muerta. Una empresa como Camuzzi estaría en perfectas condiciones de ocuparse de su abastecimiento, ya que cuenta con una profunda experiencia en este campo, al abastecer bajo camiones de transporte de GNC distintas localidades del noroeste bonaerense.

¿Cómo poner a funcionar entonces estos y otros servicios? Simple: creando marcos regulatorios flexibles y acordes a esta nueva realidad. Los contratos actuales no son los más indicados para que toda esta experiencia acumulada en las últimas décadas esté a disposición de todos.

LLEGÓ EL MOMENTO DE EXPLOTAR TODO EL POTENCIAL DE LA INDUSTRIA

Lo dicho: el amplio conocimiento

técnico de la industria del gas en la Argentina podría aprovecharse al máximo con el sostén de un marco regulatorio adecuado que le “deje hacer” a las empresas. Los saberes técnicos son tan ricos como el mismo gas y el petróleo y es necesario aprovecharlos. Al mismo tiempo, los empleados que forman parte de estas compañías y que se sienten fuertemente identificados con sus comunidades, tendrían la posibilidad de mostrar lo que saben hacer y potenciar ese orgullo de sentirse actores importantes en este proceso.

La riqueza natural de Vaca Muerta en funcionamiento y la gran obra de infraestructura que es el Gasoducto Néstor Kirchner, dan una amplia confiabilidad al sistema energético. Si a ello sumamos el capital técnico y humano que hoy existe en las empresas concesionarias, no haremos más que multiplicar el desarrollo y posibilidades de este nuevo y prometedor escenario económico. ■



FINVESA

International Freight Forwarder & Customs Broker
NVOCC

SUMANDO VALOR Y EFICIENCIA A SUS NEGOCIOS

FINVESA LOGÍSTICA S.A.

Cerrito 1320, Piso 12 - Oficina C
(C1010ABB) CABA Argentina
Teléfono 54 11 5199 1367 / 5277 4246
Fax 54 11 5256 8331
E-mail rjpf@finvesa.com.ar
www.finvesa.com.ar





MEJORA EL ESCENARIO PARA LAS EXPORTACIONES MINERAS EN 2024

Empresarios y especialistas debatieron sobre el presente y futuro del sector haciendo hincapié en la transición energética y en las buenas perspectivas que presenta el mercado

“Vaca Muerta hoy es una realidad, ya los principales referentes de la industria minera se dieron cita en el III Congreso del Derecho para la Minería organizado por el Instituto Argentino de Derecho para la Minería (IADEM).

Gustavo Perego, socio de la consultora Abeceb, señaló que “la industria de exportación no verá desaparecer en el corto plazo las retenciones a las exportaciones”, aunque aclaró que “se verá un mejor escenario para finales del año que viene”.

Por su parte, Fernando Marengo, Chief Economist de Black TORO Global Investments, sostuvo que “parte del ajuste fiscal es exógeno haciendo referencia al clima y recursos naturales. El clima llevará a mayor recaudación del agro y el gasoducto más el oleoducto permitirá reducir la importación además de exportar petróleo y gas”.

“La estabilidad tributaria para inversiones mineras es central también, desarrollar el sector va más allá del tema económico, también es institucional y jurídico. El gran desafío es llegar al momento de cosecha gruesa e ingresos energéticos en un momento de alta demanda energética”, agregó.

Con la transición energética como

telón de fondo, Michael Mending, Vice President and General Manager de McEwen Copper, señaló que “hay un déficit estructural muy grande hacia el futuro. La humanidad necesita seis o siete chiles para la demanda mundial si querés tener una transición completa para el 2050”.

En tanto, Fernando Rizzi, Gerente de Legales de Fortescue para Latinoamérica consideró que “Argentina tiene todos los recursos y condiciones naturales para producir gran cantidad de energía. La empresa apuesta para 2030 producir 20 millones de toneladas de hidrógeno verde a nivel mundial”.

El litio también formó parte de la agenda del III Congreso del Derecho para la Minería. Carlos Galli, Senior Director de Lithium Américas Corp, aseguró que “estamos en el camino correcto, aunque nuestra industria no está produciendo todavía lo que puede producir. El desafío es construir un marco que nos dé previsibilidad sobre la base del marco legal positivo que tenemos. La clave es entender estos sistemas sofisticados y complejos, que combinan lo geológico, lo químico y lo hídrico y visualizarlo de manera conjunta”.

Con estos niveles de empleo, la mi-

nería representó el 0,6% del empleo total del sector privado argentino

MERCADO LABORAL

La minería ya emplea a casi 40 mil personas y acumula 30 meses de crecimiento laboral. El empleo minero durante junio alcanzó los 39.329 puestos de trabajo, lo que representó un crecimiento anual del 7,1% y acumula casi tres años de crecimiento en el sector. Así lo indicó el informe de la Secretaría de Minería de la Nación.

De esta manera, la minería representó el 0,6% del empleo total del sector privado argentino y superó el piso de 30.807 puestos que tenía durante el comienzo de la pandemia de coronavirus, en 2020.

En la clasificación por rubros, según publicó Télam- en junio se registraron 11.220 puestos de trabajo vinculados a los proyectos metalíferos en producción, siendo este el que mayor cantidad de empleo formal directo posee en el sector minero, explicando el 28,5% del total.

El segundo rubro minero con más empleo es el de servicios y actividades relacionadas con la minería, que mostró un total de 8.829 puestos de trabajo (22,6% del total). ■



Protagonistas del desarrollo energético argentino



Brindamos servicios en toda la cadena de valor del gas natural, integrando la producción con los centros de consumo.



Operamos y Mantenemos el Gasoducto Presidente Néstor Kirchner



Ampliamos la capacidad de acondicionamiento de Planta Tratayén



Extendimos el Gasoducto Vaca Muerta Norte



Los cuellos de botella de las renovables

Las restricciones en la capacidad de transporte en extra alta tensión y los elevados costos de financiamiento limitaron la incorporación de generación de origen renovable a lo largo de los últimos años, según el último reporte de la consulta Economía & Energía (E&E).

En los primeros nueve meses de 2023, la generación de origen renovable representó sólo el 13,4% de la generación eléctrica en la Argentina. Así lo indicó el informe de la consultora Economía & Energía que dirige Nicolás Arceo, que remarcó que “las restricciones en la capacidad de transporte en extra alta tensión y los elevados costos de financiamiento limitaron la incorporación de generación de origen renovable a lo largo de los últimos años”.

“Si bien nuestro país posee condiciones naturales excepcionales para el desarrollo de la generación eólica, su estructura geográfica y la inestabilidad macroeconómica reducen la competitividad de este tipo de tecnologías. En efecto, las elevadas distancias entre los centros de consumo y las zonas con mayor eficiencia para el desarrollo de la generación eólica disminuyen su competitividad ante los elevados costos de transporte y las pérdidas de energía asociadas a largas distancias. Por otro lado, los elevados costos de financiamiento, producto de la

inestabilidad crónica de la economía Argentina, reducen aún más la competitividad relativa de las energías renovables a nivel internacional”, detalló el reporte de E&E.

En Argentina, la mayor parte de la capacidad instalada de generación eólica se ubica en Buenos Aires y Chubut, con el 38% y el 36% del total, respectivamente. Le sigue en relevancia la provincia de Santa Cruz, con una incidencia del 10% sobre la potencia instalada total

Los parques localizados en Chubut se ubican a alrededor de 1.500 km del Área Metropolitana de Buenos Aires, mientras que la distancia a los parques en Santa Cruz se acerca a los 1.800 km. Más allá de que la distancia de los parques ubicados en la provincia de Buenos Aires a los centros de consumo es inferior a la de los parques de la Patagonia, es de todos modos superior a la que se observa en otras regiones del mundo.

“El elevado costo financiero vigente en la Argentina, con relación a otros países de la región y del mundo, encabeza significativamente el costo de ins-

talación de los proyectos renovables en nuestro país”, detalló el informe.

Y aclaró que “Argentina cuenta con un gran potencial para el desarrollo de las energías de fuentes renovables. En este sentido, se observa que el factor de carga de la generación eólica es superior al registrado en otros países del mundo”.

Sin embargo,- explicaron- “la distancia desde los centros de generación hacia los principales nodos de consumo resulta más elevada que en otras regiones, requiriéndose elevadas inversiones en infraestructura para la instalación de redes de alta tensión a lo largo de todo el territorio. Las largas distancias significan, además, mayores pérdidas de transporte de la energía generada.

Al mismo tiempo, el elevado costo de financiamiento para las inversiones de capital en Argentina implica menores rendimientos para las inversiones en el mercado local. ■

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



**BERTOTTO
BOGLIONE**



**DESDE 1948 TRABAJANDO
POR EL DESARROLLO
DE NUESTRO PAÍS**

MINERÍA

 bertottoboglione  bboglione

 bertottoboglioneok  bertotto-boglione

+54(03472)425095 - ventas@bertottoar.com

Marcos Juárez - Córdoba, Argentina

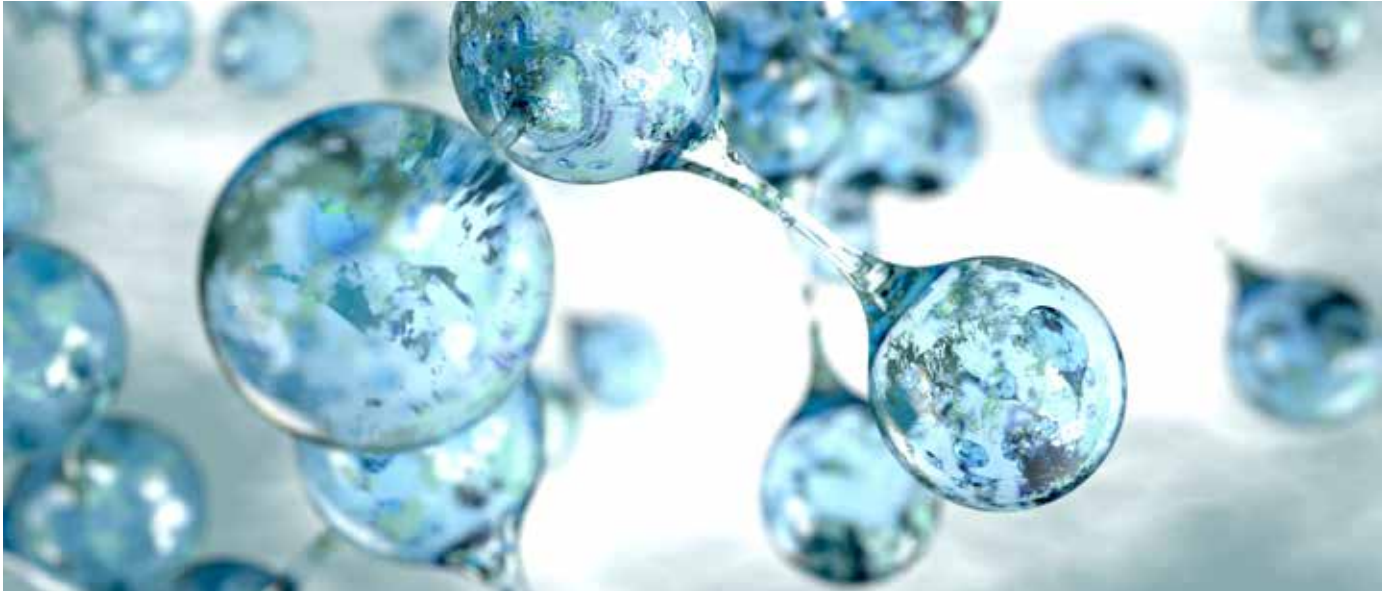
bertotto-boglione.com

ASME
SETTING THE STANDARD



GESTIÓN
DE LA CALIDAD

R: 9000-215



El rol del hidrógeno, clave en la descarbonización del sector petroquímico

Desde la Cámara Argentina de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP) consideran que el país puede dar un salto importante en la exportación de productos sustentables que permitirá avanzar en la mitigación global del efecto invernadero.

El director ejecutivo de la Cámara Argentina de la Industria Química y Petroquímica (CIQyP), Jorge de Zavaleta, expuso sobre los desafíos de la industria química y petroquímica que tiene hacia adelante.

“La industria química y petroquímica resulta fundamental para alcanzar una economía circular y descarbonizada y, por tanto, más sostenible. En un mundo con recursos limitados y una población que crece exponencialmente, solo será posible con la contribución de las tecnologías disruptivas que ya está desarrollando nuestro sector”, afirmó.

El directivo se refirió al tema durante el último Programa de Cuidado Responsable del Medio Ambiente que llevó adelante la Jornada sobre el “Rol del Hidrógeno en la Descarbonización de la Industria Química y Petroquímica en Argentina”.

Allí se habló sobre la necesidad de visibilizar la relevancia del hidrógeno verde y de sus potenciales aplicaciones para la industria; crear un entendimiento de tema en el contexto eco-

nómico global y local; comprender los beneficios, oportunidades y desafíos para el desarrollo de mercados sustentables de hidrógeno verde; y contribuir con insumos para el desarrollo de la hoja de ruta de la industria química y el cambio climático en Argentina.

Fabián Barrera, de Agora Energiewende, aseguró que “el hidrógeno verde es crucial para la descarbonización de la industria y la contribución que el país puede dar al mundo en la exportación de productos sustentables, permitirá avanzar en la mitigación global del efecto invernadero. A su vez, el fuerte potencial argentino en desarrollar estas tecnologías es una gran oportunidad para acelerar el proceso de descarbonización del país, manteniendo su competitividad industrial a nivel internacional”.

Por su parte, Sergio Nabaes de Profertil, se explayó sobre como la empresa aborda el tema del amoníaco verde y los fertilizantes.

En este sentido dijo que “durante el último congreso mundial petroquímico se evidencia una tendencia al creci-

miento en la producción de amoníaco en los próximos 10 o 12 años dónde un poco más del 60%, y este aumento estará fundamentalmente dado por el amoníaco azul y verde a partir del 2025”.

Destacó que Profertil es la empresa que tiene el único puerto de exportación de amoníaco de Argentina, con un tanque de almacenamiento de 20.000 toneladas, con niveles de exportación internacional de 15 mil toneladas.

Además, habló sobre un proyecto, con un estudio de factibilidad junto a YPF Luz y la compañía Topsoe, para desarrollar la primera planta de amoníaco verde para exportación. El mismo sería básicamente una planta híbrida de amoníaco en la cual mediante un electrolizador de Topsoe, con energía eólica, que brindaría YPF Luz, y con la planta actual de Profertil, se aumentaría la producción para tener un porcentaje de amoníaco verde para exportar. ■

NOTA: ARTÍCULO PUBLICADO POR DANIEL BARNEDA EN WWW.MEJORENERGIA.COM.AR



TGS finalizó obras de expansión claves en Vaca Muerta

A TRAVÉS DE UNA INVERSIÓN DE USD 100 MILLONES, EXTENDIÓ EN 32 KM SU GASODUCTO VACA MUERTA NORTE Y AMPLIÓ LA CAPACIDAD DE ACONDICIONAMIENTO DE PLANTA TRATAYÉN.

Transportadora de Gas del Sur (tgs) concluyó las obras para extender 32 km. su gasoducto de captación, desde la zona Los Toldos I Sur hacia El Trapial, consolidando una red de 183 km de gasoductos en Vaca Muerta.

Asimismo, comenzó a operar las dos plantas Joule Thomson que incrementan la capacidad actual de acondicionamiento de gas en Planta Tratayén de 7,6 MMm³/día a 15 MMm³/día. Mediante estos servicios integrales, más gas de Vaca Muerta puede llegar a los sistemas de transporte y distribución que alimentan a las industrias y hogares argentinos, a la vez que se extrae gasolina natural agregando valor a las empresas productoras de gas que operan en Vaca Muerta.

Así, tgs continúa su proyecto de inversión en Vaca Muerta, que comenzó en 2018, con el cual se consolidó como la compañía de servicios integrados líder en la cuenca, ofreciendo soluciones a los productores en la boca del pozo y permitiendo viabilizar la producción de gas de Vaca Muerta hacia los grandes centros de consumo.

“Estamos muy orgullosos de continuar expandiendo las operaciones de tgs en Vaca Muerta, ratificando así que las inversiones realizadas desde 2018 son una solución eficiente para los productores, resolviendo el transporte y acondicionamiento de la producción y agregando valor al gas natural”, afirmó Oscar Sardi, CEO de tgs.

Cabe destacar, que tgs ya comenzó nuevas obras para la instalación y puesta en marcha de dos nuevas plantas de acondicionamiento de gas que permitirán, en 2024, duplicar la capacidad actual de su Planta Tratayén para alcanzar un total de 28 millones de m³/día. La tecnología de las dos nuevas plantas Propak permitirá disponibilizar, a futuro, el negocio de procesamiento de gas a escala en el corazón de la cuenca neuquina.

“Tenemos un proyecto de ampliación de nuestra Planta Tratayén proyectado hacia 2024 que estamos cumpliendo. Vamos a acompañar modularmente el desarrollo de Vaca Muerta, y brindaremos más y mejores servicios a los productores”, concluyó Sardi. ■



VICTORIO PODESTA

80 años de trayectoria entregándole energía a la industria



*Gas Natural - Fuel Oil
Naftas - Lubricantes
IFO - Fuel Marítimo
Energías Sustentables
(fotovoltaicas)*



CONECTADOS POR UN FUTURO MÁS SUSTENTABLE

Desde hace **30 años** somos parte de la vida de millones de personas, acercando energía a hogares, pymes e industrias en más de **360 localidades argentinas**.

A lo largo de todo este tiempo, la gestión sustentable ha sido un eje central de nuestra operación, participando activamente en las comunidades donde estamos presentes, potenciando nuestra cadena de valor y promoviendo la minimización del impacto ambiental en todas las actividades cotidianas.

Nuestro vínculo es cada vez más fuerte.

Nos conecta una gran red.

Camuzzi, 30 años conectados.